

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
(Н И У « Б е л Г У »)

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И МОДЕЛИРОВАНИЯ
ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРОЦЕССОВ

**ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ - УСЛОВИЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНО-
МИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

Выпускная квалификационная работа
обучающегося по специальности 38.05.01 Экономическая безопасность
очной формы обучения, группы 0600131
Акиньшина Юрия Валентиновича

Научный руководитель:
к. э. н., доцент
Дружникова Е.П.

Рецензент:
Главный бухгалтер
ООО КОНСТАНТА-принт»
Тимченко О.Б.

БЕЛГОРОД 2018

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	7
1.1. Основные характеристики экономической безопасности предприятия...	7
1.2. Современные критерии оценки экономической безопасности промышленных предприятий.....	24
1.3. Экономический рост как один из важнейших факторов обеспечения экономической безопасности предприятия.....	31
ГЛАВА 2. АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «КОНСТАНТА-ПРИНТ».....	40
2.1. Организационно-экономическая характеристика предприятия.....	40
2.2. Анализ финансовых показателей, характеризующих экономическую безопасность предприятия.....	47
2.3. Оценка финансовой составляющей экономической безопасности предприятия.....	57
ГЛАВА 3. ОЦЕНКА ПРОБЛЕМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	64
3.1. Выявление резервов и факторов экономического роста предприятия...	64
3.2. Обоснование мероприятий обеспечения экономической безопасности предприятия с учетом его экономического роста.....	79
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	87
СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ.....	91
ПРИЛОЖЕНИЯ.....	97

ВВЕДЕНИЕ

В условиях транспарентности, открытости и возрастания взаимозависимости национальных экономик под воздействием глобализации мировой экономики все усиливающиеся внутренние и внешние угрозы непредсказуемых факторов устойчивому их развитию ставят перед экономической наукой задачу активного исследования и обращения не ослабевающего внимания к проблемам экономического роста и экономической безопасности. Сегодня нет более практичной задачи, чем обеспечение экономической безопасности страны.

В мире и стране существует множество прогнозируемых и непредсказуемых событий и факторов, каждый из которых способен нанести экономике определенный ущерб. Это может быть опасным настолько, что нарушит сложившиеся пропорции и связи в экономике, а также может привести ее к состоянию длительной стагнации или кризису.

Многое зависит от того, насколько институты власти способны вырабатывать и задействовать эффективные меры, позволяющие обеспечивать сопротивляемость и приспособляемость экономики к внешним и внутренним угрозам, надежно поддерживать важнейшие ее пропорции и связи, чтобы она смогла устойчиво функционировать и развиваться.

Под экономической безопасностью страны следует понимать надежную защищенность экономики в своем устойчивом развитии в долговременном периоде от внешних и внутренних угроз, способных привести ее к длительной стагнации или кризису.

Необходимо подчеркнуть, что речь должна идти здесь именно о развитии экономики, а не просто о стабильном экономическом росте в течение нескольких лет, если даже темпы его будут высокими.

Развитие экономики – это перманентное повышение ее жизнеспособности: развитие технологии, освоение новых продуктов, качественное обновление производственного аппарата, создание новых отраслей, реструктуриза-

ция производства и управления, реорганизация хозяйственных связей, качественный рост рабочей силы под воздействием внешней конкуренции.

Хотя развитие экономики так же, как и экономический рост, характеризуется величиной темпов прироста валового национального (внутреннего) продукта на душу населения, оно предполагает постоянный рост производительности труда и качественных изменений в экономике, ведущих к конкурентоспособности и эффективности экономики в условиях нарастания международной экономической конкуренции. Поэтому экономическое развитие и его уровень выступают одними из важнейших показателей состояния и уровня экономической безопасности страны.

Развитие и безопасность экономики – это две стороны одной и той же медали. Безопасность показывает способность экономики к саморазвитию, а развитие – ее способность находиться в безопасном состоянии в условиях внутренних и внешних угроз, обусловленных непредсказуемыми факторами и событиями, происходящими в стране и мире.

Таким образом, основным критерием экономической безопасности страны является высокий уровень долговременного устойчивого развития экономики, а главным механизмом институтов власти, с помощью которого они могут обеспечивать экономическую безопасность страны и, следовательно, способность к саморазвитию экономики высокими темпами, является экономическая политика государства.

Она должна быть направлена на придание экономике прочности и надежности ее элементов и их структурной устойчивости, придать ей такие количественные и качественные свойства, которые позволяли бы ей выдерживать любое внешнее и внутреннее давление.

Объектом исследования является ООО «КОНСТАНТА - принт».

Предметом исследования является экономическая безопасность предприятия.

Цель выпускной квалификационной работы – разработать мероприятия по повышению уровня экономической безопасности предприятия на основе его экономического роста.

Достижение поставленной цели предполагает решение следующих задач:

- исследовать теоретические основы экономической безопасности предприятия;
- проанализировать финансово-экономическое состояние предприятия ООО «КОНСТАНТА - принт»;
- обосновать мероприятия по повышению уровня экономической безопасности предприятия на основе его экономического роста на исследуемом предприятии.

Теоретическую и методологическую основу исследований составили основные положения по экономической безопасности юридических лиц, а также концепции, представленные в трудах отечественных и зарубежных ученых по вопросам, касающимся организации экономической безопасности предприятия, программные и прогнозные разработки государственных и региональных органов власти, стандарты, рекомендации по вопросам повышения уровня экономической безопасности предприятия на основе его экономического роста.

Информационную базу исследования составили материалы периодической печати, электронные базы данных и периодические электронные издания в сети Интернет, статистические сборники.

При обработке аналитического материала и оформлении работы использовались пакеты прикладных программ «Microsoft Excel», «Microsoft Word» и др.

Структура выпускной квалификационной работы. Структура работы определена поставленной целью и последовательностью решения сформулированных задач. Работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованной литературы и приложений.

В первой главе приведены теоретические основы определения экономической безопасности предприятия.

Во второй главе проведен анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия и оценка показателей его экономического роста.

В третьей главе предложены мероприятия по повышению уровня экономической безопасности предприятия на основе его экономического роста.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

1.1. Основные характеристики экономической безопасности предприятия

Экономическая безопасность – понятие сравнительно новое, но, тем не менее, активно исследуемое в России около двух десятков лет.

В условиях экономики переходного периода организации, получившие широкую хозяйственную самостоятельность, столкнулись с необходимостью принципиально новых подходов к обеспечению собственной экономической безопасности, что потребовало коренного преобразования всей системы защиты экономических интересов.

В процессе становления рыночных отношений, создания правовой основы цивилизованного предпринимательства, усиления недобросовестной конкуренции и криминализации отдельных сегментов экономики основная тяжесть этих проблем легла на организации, которые во многих случаях оказались не подготовленными к их решению.

Проблема оценки экономической безопасности государства, региона, предприятия в последнее время приобрела особую актуальность. Однако, несмотря на большой интерес к ней отечественных и зарубежных ученых и практиков, следует отметить, что существующие разработки в основном посвящены различным аспектам национальной и региональной безопасности, и в значительно меньшей степени – вопросам экономической безопасности предприятий.

Обобщая мнение многих авторов, среди проблем экономической безопасности предприятия, требующих безотлагательного решения, необходимо выделить:

- отсутствие определенности в выборе составляющих экономической безопасности предприятия;
- наличие значительных затруднений формализованного описания динамических свойств предприятия с точки зрения обеспечения его экономической безопасности во взаимосвязи с действиями дестабилизирующих факторов;
- затруднения с определением состава оценочных критериев составляющих экономической безопасности;
- отсутствие общепризнанных отечественных методик оценки уровня составляющих экономической безопасности предприятия, поскольку подходы, получившие признание в зарубежной практике, не всегда можно применить в условиях экономики Российской Федерации.

Проблема экономической безопасности получила признание на государственном уровне в Законе РФ «О безопасности» [1] в 1992 году. Впервые были определены понятие, объекты и субъекты безопасности, сформулированы принципы ее обеспечения. Вместе с тем в экономической литературе до сих пор идут споры о сущности и содержании экономической безопасности. Исследователи так и не пришли к общему мнению по поводу того, что такое экономическая безопасность, какие принципы определяют ее содержание, что является основополагающими факторами и критериями безопасности – наличие угроз, осуществление конкретных функций или обоснование экономической безопасности как состояния системы. Три подхода к определению экономической безопасности. Дискуссии о сущности экономической безопасности идут по двум направлениям:

- 1) ученые определяют сущность экономической безопасности исходя из угроз функционированию предприятия (которые априори всегда существуют и способны повлиять на предприятие нежелательным образом) [6];

2) исследователи обосновывают экономическую безопасность как определенное состояние экономической системы без ссылок на какие бы то ни было угрозы [8].

На наш взгляд, можно выделить и третье направление, характерное для российских научных и практических разработок: сущность экономической безопасности сводилась к обеспечению сохранения коммерческой тайны и защите информации (В. Ярочкин, А. Шаваев) [13]. Практика показала, что представление о сохранности информации является всего лишь одним из важных аспектов экономической безопасности предприятия, не исключаящим другие факторы. Понимание сущности экономической безопасности предприятия как проблемы сохранности информации было слишком упрощенным вариантом. Развитие рыночной экономики в России доказало, что при обеспечении экономической безопасности важна не только защита информации, но и влияние факторов внешней и внутренней среды хозяйствующего субъекта. Исследователи пришли к выводу, что экономическая безопасность – это состояние, а не только процесс защиты коммерческой тайны. Такой взгляд отражен в работах В. Забродского, В. Шлыкова, В. Тамбовцева. В. Тамбовцев, рассматривая категорию экономической безопасности в разрезе страны, использовал понятие вероятности в определении экономической безопасности, увязав вероятность изменения внутренних факторов предприятия с изменениями внешней среды [10]. Ресурсно-функциональный подход Заслуживающим внимания является и ресурсно-функциональный подход к определению экономической безопасности, использующий временные рамки функционирования предприятия, а также учитывающий состояние его ресурсной базы. Такой подход является наиболее комплексным, но в то же время, его емкость является и его недостатком, так как позволяет отождествить процесс обеспечения экономической безопасности предприятия с самой жизнедеятельностью предприятия. Исходя из

анализа уже данных экономистами определений экономической безопасности, выделим блоки экономической безопасности предприятия на основе ресурсного подхода:

- имущество предприятия;
- финансы предприятия;
- персонал;
- технологии, инновации;
- информационная среда;
- менеджмент;
- организационная структура.

В современной экономической литературе экономическая безопасность рассматривается как некое состояние, которое позволяет предприятию противостоять негативному воздействию внешней среды, как возможность обеспечить его устойчивость и независимость, без учета внутренних трансформаций, а также вне зависимости от характера влияния внешней среды. То есть экономическая безопасность предприятия определяется как защищенность деятельности предприятия от отрицательных влияний внешней среды, а также как способность оперативно исключить угрозы разного характера или адаптироваться к сложившимся условиям.

В настоящее время вопросы обеспечения условий экономического роста предприятия выходят на первый план. На экономический рост предприятия может оказывать влияние общеэкономическая ситуация в мире в целом и в государстве в частности. Экономическая ситуация в государстве, кроме ряда прочих факторов, находится в зависимости от способности соответствующих государственных органов обеспечить как экономическую безо-

пасность государства, так и хозяйствующих субъектов – предприятий. В современных условиях процесс успешного функционирования и экономического развития российских предприятий во многом зависит от совершенствования их деятельности в области обеспечения экономической безопасности.

Как это ни странно, в официальных документах РФ отсутствует понятие экономической безопасности предприятия (организации, юридического лица).

По мнению Е.А. Олейникова, «экономическая безопасность предприятия – это состояние наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов для предотвращения угроз и для обеспечения стабильного функционирования предприятия в настоящее время и в будущем» [6]. В другом фундаментальном труде – «Стратегия бизнеса», подготовленного к изданию Институтом стратегического анализа и развития предпринимательства, – сказано, что «экономическая безопасность предприятия (фирмы) - это такое состояние данного хозяйственного субъекта, при котором жизненно важные компоненты структуры и деятельности предприятия характеризуются высокой степенью защищенности от нежелательных изменений» [6].

Н.В. Матвеев предлагает следующее определение экономической безопасности предприятия: «это состояние предприятия, при котором обеспечивается стабильность его функционирования, финансовое равновесие и регулярное извлечение прибыли, возможность выполнения поставленных целей и задач, способность к дальнейшему развитию и совершенствованию» [6].

В литературе встречаются и другие очень близкие к цитируемым определения экономической безопасности предприятия. Например, сотрудник Академии управления МВД России кандидат юридических наук В.П. Мак-Мак отмечает, что «экономическая безопасность - это состояние наиболее эффек-

тивного использования всех видов ресурсов в целях предотвращения (нейтрализации, ликвидации) угроз и обеспечения стабильного функционирования предприятия в условиях рыночной экономики» [6].

По мнению О.В. Климочкина, экономическая безопасность предприятия (фирмы, корпорации) – это «состояние защищенности его жизненно важных интересов в финансово-экономической, производственно-хозяйственной, технологической сферах от различного рода угроз, в первую очередь социально-экономического плана, которое наступает благодаря принятой руководством и персоналом системы мер правового, организационного, социально-экономического и инженерно-технического характера» [6].

Проанализировав понятийный аппарат, на наш взгляд, наиболее полно отражает и раскрывает сущность трактовки «экономическая безопасность» следующее определение: «экономическая безопасность предприятия – это обеспечение защищенности жизненно важных интересов предприятия от внутренних и внешних угроз, организуемое администрацией и коллективом предприятия путем реализации системы мер правового, экономического, организационного, инженерно-технического и социально-психологического характера» [4].

Целью обеспечения экономической безопасности предприятия является ограждение его собственности и сотрудников от источников внешних и внутренних угроз безопасности, предотвращение причин и условий, порождающих их.

Для каждого предприятия «внешние» и «внутренние» угрозы сугубо индивидуальны (отраслевые, масштаб предприятия, сфера деятельности). Вместе с тем, на наш взгляд, указанные категории включают отдельные эле-

менты, которые приемлемы практически к любому субъекту хозяйственной деятельности (табл. 1.1).

Таблица 1.1

Внешние и внутренние угрозы экономической безопасности
предприятия

Внешние угрозы	Внутренние угрозы
Активное участие представителей власти и управления в коммерческой деятельности	Действия или бездействия (в том числе умышленные и неумышленные) сотрудников предприятия, противоречащие интересам его коммерческой деятельности, следствием которых могут быть нанесение экономического ущерба компании
Использование криминальных структур для воздействия на конкурентов	Утечка или утрата информационных ресурсов (в том числе сведений, составляющих коммерческую тайну и / или конфиденциальную информацию)
Отсутствие законов, позволяющих в полном объеме противодействовать недобросовестной конкуренции	Подрыв ее делового имиджа в бизнес-кругах
Отсутствие в стране благоприятных условий для проведения научно-технических исследований	Возникновение проблем во взаимоотношениях с реальными и потенциальными партнерами (вплоть до утраты важных контрактов)
Отсутствие подробной и объективной информации о субъектах предпринимательской деятельности и об их финансовом положении	Конфликтных ситуаций с представителями криминальной среды, конкурентами, контролирующими и правоохранительными органами, производственный травматизм или гибель персонала и т.д.
Отсутствие культуры ведения дел в предпринимательской среде	-

Как положительное влияние внешней среды следует рассматривать технические и управленческие нововведения, которые оказывает комплекс-

ное воздействие на деятельность всего предприятия. Предприятие может принять эти нововведения к реализации, а может и игнорировать их, однако необходимость учитывать нововведения диктуется рядом объективных причин. В результате инновационных процессов появляются новые способы и средства производства. Это объективно предопределяет необходимость активного вмешательства предприятий в инновационные процессы, критического анализа возможных средств и способов изготовления одного и того же вида продукции. Но это только одна сторона вопроса. Вторая – многообразие форм организации производства и труда, путей повышения эффективности производства. Необходимость учитывать появляющиеся нововведения как в области технологии производства, так и в сфере организации производства и управления обусловлена, как минимум, двумя причинами, а именно возможностью: снизить издержки производства и тем самым увеличить прибыль и получить конкурентные преимущества на рынке; расширить занимаемый сегмент рынка или выход на новые рынки сбыта. В конечном итоге и первое, и второе направления должны привести к росту прибыли предприятия, укреплению его конкурентных позиций на рынке и повышению уровня экономической безопасности [11].

Следует отметить, что сегодня не все руководители предприятий готовы в полной мере оценить необходимость создания надежной системы экономической безопасности. Особенно же сложно бывает определить конкретные действия, необходимые для защиты тех или иных жизненно важных ресурсов. Вследствие этого, многие руководители ограничиваются созданием на предприятии охранных структур, почти полностью, исключая из арсенала организационно-технические и правовые методы, средства и способы защиты информации.

Меры обеспечения сохранности информации на отдельном предприятии могут быть различны по масштабам и формам и зависеть от производственных, финансовых и иных возможностей предприятия, от количества и качества охраняемых секретов. При этом выбор таких мер необходимо осуществлять, исходя из принципа разумной достаточности, придерживаясь в финансовых расчетах «золотой середины», так как чрезмерное закрытие информации, так же как и халатное отношение к ее сохранению, могут вызвать потерю определенной доли прибыли или привести к серьезным убыткам.

Итак, проект обеспечения экономической безопасности объекта представляет собой единый организационно-технический комплекс, в ходе формирования которого разрабатывается концепция обеспечения безопасности объекта или политика безопасности. Ее основу составляет перечень обязательных мероприятий, направленных на выработку плана действий по защите объекта: определение состава службы безопасности, ее место в организационной структуре предприятия, сфера ее компетенции, права и полномочия, варианты действий в различных ситуациях во избежание конфликтов между подразделениями. Их подоплека обычно лежит как раз в том, что многие считают требования, предъявляемые службой безопасности, необоснованно завышенными либо из-за того, что служба безопасности «везде сует свой нос». Соблюдение вышеизложенных условий позволит ликвидировать почву для подобных ситуаций или разрешать их быстро и безболезненно. Политика экономической безопасности определяет правильный с точки зрения организации способ использования коммуникационных и вычислительных ресурсов, правила доступа на объект, правила обращения с конфиденциальной информацией, а также процедуры предотвращения нарушений режима безопасности и реагирования на них [22].

Основными составляющими экономической безопасности предприятия являются: ресурсная, технико-технологическая, финансовая, социальная безопасность. Каждая из составляющих оценивается с помощью ряда качест-

венных или количественных показателей-индикаторов. Экономическая безопасность, хотя и может считаться интуитивно понимаемой категорией, количественное выражение для неё пока что не найдено. Определённые шаги в этом направлении сделаны в работе, авторы которой предлагают рассчитывать показатель уровня экономической безопасности на основе экспертных оценок. Оценка уровня экономической безопасности является отправным пунктом стратегического планирования, показателем инвестиционной привлекательности и надёжности предприятия, характеристикой его жизнеспособности. При оценке экономической безопасности ряд положений оценки пересекается с отдельными видами деятельности предприятия. Это касается, прежде всего, формулирования стратегических интересов предприятия и их количественной интерпретации. Эти положения оценки экономической безопасности затрагивают область стратегического управления предприятием, и если на предприятии разработаны и приняты к реализации соответствующие функциональные стратегии (инновационная, ресурсная, инвестиционная, маркетинговая), то их цели должны корреспондироваться с формулировкой стратегических интересов предприятия в рассматриваемой функциональной области деятельности, а показатели, характеризующие цели стратегии, должны соответствовать количественной оценке стратегических интересов предприятия.

Установление такого соответствия является очень важным, поскольку именно с его помощью обеспечивается единство методической базы организации управления предприятием. В своих работах Н.П. Фокина для обеспечения единого подхода к оценке степени соблюдения интересов предприятия находит необходимость обеспечить единство характера используемых значений показателей, т.е. выбрать вид показателей – фактические или плановые. Эти виды показателей имеют разный статус достоверности. Фактические показатели характеризуются самым высоким уровнем достоверности, поскольку они фиксируют результаты уже прошедших процессов производства и реализации продукции. Менее высокий уровень достоверности имеют плано-

вые показатели ввиду их природы – они отражают предполагаемое состояние предприятия и предполагаемые результаты его деятельности. Наконец, наименьший уровень достоверности принадлежит показателям количественной оценки интересов предприятия, поскольку они характеризуют некие гипотетические результаты работы организации. К расчету этих показателей предъявляются наиболее высокие требования с точки зрения их достоверности и обоснованности, поскольку они являются базой оценки степени соблюдения интересов предприятия [35].

На предприятиях оценкой уровня экономической безопасности может служить рейтинг предприятия, рассчитанный по совокупности единичных критериев. Он определяется либо как статический показатель – «мгновенная фотография» положения дел на предприятии, либо как динамический – с учётом прогнозируемого изменения единичных критериев в будущем. Рейтинг предприятия характеризует его конкурентоспособность по отношению к другим предприятиям отрасли, а сила конкурентной позиции как раз и является наилучшим показателем безопасности в условиях рынка.

В экономической литературе уже предпринимались попытки количественной оценки уровня экономической безопасности предприятия с помощью так называемых индикаторов. Проблема заключается в том, что в настоящее время отсутствует методическая база определения индикаторов [28].

Неотъемлемым элементом исследования экономической безопасности предприятия является выбор ее критерия. Под критерием экономической безопасности предприятия понимаются признак или сумма признаков, на основании которых может быть сделан вывод о том, находится ли предприятие в экономической безопасности или нет. Такой критерий должен не просто констатировать наличие экономической безопасности предприятия, а и оценивать ее уровень. Если назначение критерия будет сводиться только к констатации экономической безопасности предприятия, то в этом случае неизбежна субъективность оценки. При этом количественную оценку уровня экономической безопасности желательно было бы получить с помощью тех по-

казателей, которые используются в планировании, учете и анализе деятельности предприятия, что является предпосылкой практического использования этой оценки.

Для этого целесообразно исследовать показатели финансовой устойчивости, безубыточности и ликвидности предприятия. В экономической литературе уже предпринимались попытки количественной оценки уровня экономической безопасности предприятия, что привело к появлению нескольких подходов к оценке уровня экономической безопасности предприятия. Так, известен индикаторный подход, при котором уровень экономической безопасности определяется с помощью, так называемых индикаторов.

Индикаторы рассматриваются как пороговые значения показателей, характеризующих деятельность предприятия в различных функциональных областях, соответствующие определенному уровню экономической безопасности. Оценка экономической безопасности предприятия устанавливается по результатам сравнения (абсолютного или относительного) фактических показателей деятельности предприятия с индикаторами.

Уровень точности индикатора в этом случае является проблемой, которая заключается в том, что в настоящее время отсутствует методическая база определения индикаторов, учитывающих особенности деятельности предприятия, обусловленные, в частности, его отраслевой принадлежностью, формой собственности, структурой капитала, существующим организационно-техническим уровнем. В случае неквалифицированного определения значения индикаторов неправильно может быть определен уровень экономической безопасности предприятия, что может повлечь за собой принятие управленческих решений, не соответствующих реальному положению дел. Индикаторный подход вполне оправдан на макроуровне, где значения индикаторов более стабильны.

Существует и иной подход к оценке уровня экономической безопасности предприятия, который может быть назван ресурсно-функциональным. В соответствии с этим подходом оценка уровня экономической безопасности

предприятия осуществляется на основе оценки состояния использования корпоративных ресурсов по специальным критериям [18].

При этом в качестве корпоративных ресурсов рассматриваются факторы бизнеса, используемые владельцами и менеджерами предприятия для выполнения целей бизнеса. В соответствии с ресурсно-функциональным подходом наиболее эффективное использование корпоративных ресурсов, необходимое для выполнения целей данного бизнеса, достигается путем предотвращения угроз негативных воздействий на экономическую безопасность предприятия и достижения следующих основных функциональных целей экономической безопасности предприятия:

- обеспечение высокой финансовой эффективности работы предприятия, его финансовой устойчивости и независимости;
- обеспечение технологической независимости предприятия и достижение высокой конкурентоспособности его технологического потенциала;
- высокая эффективность менеджмента предприятия, оптимальность и эффективность его организационной структуры;
- высокий уровень квалификации персонала предприятия и его интеллектуального потенциала, эффективность корпоративных НИОКР;
- высокий уровень экологичности работы предприятия, минимизация разрушительного влияния результатов деятельности на состояние окружающей среды;
- качественная правовая защищенность всех аспектов деятельности предприятия;
- обеспечение защиты информационной среды предприятия, коммерческой тайны и достижение высокого уровня информационного обеспечения работы всех его служб;
- обеспечение безопасности персонала предприятия, его капитала, имущества и коммерческих интересов.

Возможно использовать для оценки экономической безопасности предприятия подход, отражающий принципы и условия программно-целевого

управления и развития. В соответствии с этим подходом оценка экономической безопасности предприятия основывается на интегрировании совокупности показателей, определяющих экономическую безопасность. При этом используется несколько уровней интеграции показателей и такие методы их анализа, как кластерный и многомерный анализ [15].

Такой подход отличается высокой степенью сложности проводимого анализа с использованием методов математического анализа. И если его использование в исследовательской области позволяет получить достоверные результаты оценки уровня экономической безопасности предприятия, то в практической деятельности предприятий это весьма затруднительно. К тому же – это очень сложной является «оценка устойчивости совокупного интегрального показателя при заданной области его изменения».

Предложенный автором подход к оценке устойчивости совокупного интегрального показателя позволяет оценить уровень экономической безопасности предприятия, но, скорее, с позиции математика, а не менеджера.

Исходя из результатов анализа наиболее известных подходов к оценке уровня экономической безопасности предприятия, можно сделать вывод, что эти подходы весьма сложно использовать для оценки уровня экономической безопасности предприятия в предложенной трактовке. В связи с этим рассмотрим иной подход к выбору критерия определения уровня их экономической безопасности.

Так как экономическую безопасность предприятия предложено рассматривать как меру согласования его интересов с интересами субъектов внешней среды, а любой интерес предприятия – как его взаимодействие с субъектами внешней среды, в результате которого предприятие получает прибыль, то тогда логично было бы предположить, что критерием экономической безопасности предприятия является получаемая в результате взаимодействия с субъектами внешней среды прибыль, которой предприятие может уже распоряжаться по своему усмотрению, т.е. чистая прибыль. При отсутствии прибыли или, более того, убытках, нельзя говорить о соблюдении инте-

ресов предприятия и, следовательно, о том, что предприятие находится в экономической безопасности. Напротив, в этом случае перед предприятием реально стоит угроза банкротства. Таким образом, предлагаемый подход к выбору критерия экономической безопасности предприятия базируется на получении предприятием прибыли.

Прибыль предприятия – ее абсолютная величина или результаты ее соотношения с затраченными ресурсами – может рассматриваться в качестве предпосылки для заключения об экономической безопасности предприятия.

На основании анализа прошедших периодов технико-экономических показателей предприятия, возможно, заблаговременно сигнализировать о грозящей опасности и предпринимать меры по её предупреждению. Важно подчеркнуть, что наивысшая степень безопасности достигается при условии, что весь комплекс показателей находится в пределах допустимых границ своих пороговых значений, а пороговые значения одного показателя достигаются не в ущерб другим [7].

Все факторы риска, опасности и угрозы могут быть сгруппированы по различным классификационным признакам. Так, в зависимости от возможности их прогнозирования следует выделить те опасности или угрозы, которые можно предвидеть или предсказуемые; и непредсказуемые. К первым относятся те, которые, как правило, возникают в определенных условиях, известны из опыта хозяйственной деятельности, своевременно выявлены и обобщены экономической наукой.

Опасности и угрозы экономической безопасности предприятия в зависимости от источника возникновения делят на объективные и субъективные. Объективные возникают без участия и помимо воли предприятия или его служащих, независимы от принятых решений, действий менеджера. Это состояние финансовой конъюнктуры, научные открытия, форс-мажорные обстоятельства и т. д. Их необходимо распознавать и обязательно учитывать в управленческих решениях. Субъективные угрозы порождены умышленными или неумышленными действиями людей, различных органов и организаций,

в том числе государственных и международных предприятий конкурентов. Поэтому и их предотвращение во многом связано с воздействием на субъектов экономических отношений [16].

В зависимости от возможности предотвращения выделяют факторы форс-мажорные и не форс-мажорные. Первые отличаются непреодолимостью воздействия (войны, катастрофы, чрезвычайные бедствия, которые заставляют решать и действовать вопреки намерению). Вторые могут быть предотвращены своевременными и правильными действиями. По вероятности наступления все деструктивные факторы (появление зоны риска, вызов, опасность, угроза) можно разделить на явные, т. е. реально существующие, видимые, и латентные, т. е. скрытые, тщательно замаскированные, трудно обнаруживаемые. Они могут проявиться внезапно. Поэтому их отражение потребует принятия срочных мер, дополнительных усилий и средств.

Опасности и угрозы могут классифицироваться и по объекту посягательства: персоналу, имуществу, технике, информации, технологиям, деловому реноме и т. д. По природе их возникновения можно выделить: политические, экономические, техногенные, правовые, криминальные, экологические, конкурентные, контрагентские и др.

В зависимости от величины потерь или ущерба, к которому может привести действие деструктивного фактора, опасности и угрозы можно подразделить на вызывающие трудности, значительные и катастрофические. А по степени вероятности – невероятные, маловероятные, вероятные, весьма вероятные, вполне вероятные. В. П. Мак-Мак разделяет угрозы по признаку их отдаленности по времени: непосредственная, близкая (до 1 года), далекая (свыше 1 года) и в пространстве: на территории предприятия; прилегающей к предприятию; на территории региона, страны; на зарубежной территории [30].

Наибольшее распространение в науке получило выделение опасностей и угроз в зависимости от сферы их возникновения. По этому признаку различают внутренние и внешние. Внешние опасности и угрозы возникают за пре-

делами предприятия. Они не связаны с его производственной деятельностью. Как правило, это такое изменение окружающей среды, которое может нанести предприятию ущерб. Внутренние факторы связаны с хозяйственной деятельностью предприятия, его персонала. Они обусловлены теми процессами, которые возникают в ходе производства и реализации продукции и могут оказать свое влияние на результаты бизнеса. Наиболее значительными из них являются: качество планирования и принятия решения, соблюдение технологии, организация труда и работа с персоналом, финансовая политика предприятия, дисциплина и многие другие.

Как внутренних, так и внешних факторов риска огромное количество. Это обусловлено прежде всего тем разнообразием связей и отношений, в которые обязательно вступает предприятие. В ходе материальных, финансовых, информационных, кадровых и других связей происходит обмен, потребление и перемещение сырья, материалов, комплектующих изделий, машин, оборудования, инвестиций, технологий, денежных средств, и т. д.. Все эти связи и отношения возникают в конкретных политических, социально-экономических, природно-климатических и других условиях, которые сложились как в масштабах всей страны, так и на уровне определенного конкретного региона. Именно конкретная ситуация в том или ином населенном пункте, регионе, где действует предприятие, может оказать существенное влияние на результаты хозяйственной деятельности [26].

К факторам, влияющим на результаты хозяйственной деятельности, могут быть отнесены: состояние предпринимательской среды, наличие местных сырьевых и энергетических ресурсов, развитие транспортных и других коммуникаций, наполняемость рынка, состояние конкурентов, наличие свободных трудовых ресурсов, уровень их профессиональной подготовленности, уровень социальной и политической напряженности, ориентировка населения на производительный труд, уровень жизни населения, его платежеспособность, криминализация хозяйственной жизни (коррупционность чиновников, рэкет, экономическая преступность) и многие другие. Все внешние

факторы, влияющие на экономическую безопасность предприятия, можно сгруппировать, выделив: политические, социально-экономические, экологические, научно-технические и технологические, юридические, природно-климатические, демографические, криминалистические и другие.

Под влиянием окружающей среды, различного рода факторов могут возникнуть многие десятки внешних опасностей и угроз экономической безопасности предприятия. К ним можно отнести: неблагоприятное изменение политической ситуации; макроэкономические потрясения (кризисы, нарушение производственных связей, инфляция, потеря рынков сырья, материалов, энергоносителей, товаров и т. д.); изменение законодательства, влияющего на условия хозяйственной деятельности (налогового, отношений собственности, договорного и др.); неразвитость инфраструктуры рынка; противоправные действия криминальных структур; использование недобросовестной конкуренции; промышленно-экономический шпионаж; моральные (психологические) угрозы, запугивание, шантаж и физическое, опасное для жизни воздействие на персонал и их семьи (убийства, похищения, избиения); хищения материальных средств; противоправные действия конкурентов, их стремление завладеть контрольным пакетом акций; заражение программ ЭВМ различного рода компьютерными вирусами; противозаконные финансовые операции; чрезвычайные ситуации природного и технического характера; несанкционированный доступ конкурентов к конфиденциальной информации, составляющей коммерческую тайну; кражи финансовых средств и ценностей; мошенничество; повреждение зданий, помещений и многие другие.

Анализ многочисленных внешних опасностей и угроз, направлений и объектов их воздействия, возможных последствий для бизнеса потребовал бы многотомных исследований. Несмотря на это, каждое предприятие и прежде всего менеджеры по бизнесу, исходя из конкретной ситуации, в которой находится хозяйствующий субъект, должны определить (спрогнозировать)

наиболее значимое (опасное) из них и выработать систему мер по их своевременному выявлению, предупреждению или ослаблению влияния.

Внутренние опасности и угрозы экономической безопасности бизнеса возникают непосредственно в сфере хозяйственной деятельности предприятия. Так, к основным факторам риска можно отнести: недостаточный уровень дисциплины; противоправные действия кадровых сотрудников; нарушения режима сохранения конфиденциальной информации, выбор ненадежных партнеров и инвесторов, отток квалифицированных кадров, неверную оценку квалификации кадров, их низкую компетентность; недостаточная патентная защищенность, аварии, пожары, взрывы; перебои в энерго-, водо-, теплоснабжении, выход из строя вычислительной техники, смерть ведущих специалистов и руководителей; зависимость ряда руководителей от уголовного мира; низкий образовательный уровень руководителей; существенные упущения как в тактическом, так и в стратегическом планировании, связанные, прежде всего, с выбором цели, неверной оценкой возможностей предприятия, ошибками в прогнозировании изменений внешней среды.

Выявление и идентификация факторов риска, опасностей и угроз – одна из наиболее важных задач обеспечения экономической безопасности.

1.2. Современные критерии оценки экономической безопасности промышленных предприятий

Под экономической безопасностью предприятия можно понимать защищенность его научно-технического, технологического, производственного кадрового потенциала от прямых или косвенных экономических угроз, связанных с воздействием внешней среды, и его способность к гибкому развитию. Главной целью экономической безопасности предприятия является обеспечение его устойчивого и максимально эффективного функционирования в настоящее время и обеспечение высокого потенциала гибкого разви-

тия роста в будущем. Это достигается путем предотвращения угроз негативного воздействия на экономическую безопасность предприятия [35].

Угрозы экономической безопасности промышленным предприятиям – это потенциальные или реальные действия физических или юридических лиц, нарушающее состояние защищенности субъекта предпринимательской деятельности и способные привести к ее прекращению, либо к экономическим и другим потерям. Надо иметь в виду, что угрозой экономической безопасности этим предприятиям может быть не всякое действие, имеющее негативные последствия. Так, не следует считать угрозой экономической безопасности предприятия деятельность руководства предприятия по вложению средств в ценные бумаги, внедрение новых организационных форм, организацию реализации новой услуги, товара, работы. Все эти управленческие решения являются рискованными и могут иметь негативные экономические последствия вследствие того, что может резко измениться конъюнктура на рынке ценных бумаг, потребности населения, либо новые организационные формы не оправдают себя. Но нужно иметь в виду, что в конечном счете все это направлено на достижение основной цели предприятия, на его дальнейшее развитие. Такого рода решения составляют неотъемлемую часть самой предпринимательской деятельности, которая осуществляется с риском и предполагает определенные потери.

Не может считаться угрозой безопасности промышленным предприятиям установление руководством предприятия низких цен на продукцию в начальный период ее реализации. Хотя в этом случае может отсутствовать прибыль и, наоборот, иметь место убыток, но это стандартный маркетинговый прием, имеющий целью привлечь покупателей к незнакомому для них продавцу. Позже разница в ценах будет устранена.

Действия, определяемые как угрозы, сознательно направлены на получение какой-либо выгоды от экономической дестабилизации предприятия, от посягательств на ее экономическую безопасность. Угрозы, как правило, несут за собой нарушение законодательных норм (той или иной отрасли права - гражданского, административного, уголовного) и предполагают определенную ответственность лиц, их осуществляющих. Можно отметить три признака, характерных для угроз экономической безопасности промышленным предприятиям: сознательный и корыстный характер, направленность действий на нанесение ущерба субъекту предпринимательства, противоречивый характер.

Существуют самые различные угрозы, которые могут одновременно относиться к различным группам классификации. Классификация угроз приведена в табл.1.1 [29]. Угрозы предприятию, исходящие от внутренних и внешних источников опасности, определяют содержание деятельности по обеспечению внутренней и внешней безопасности. Если учитывать, что внешние и внутренние угрозы различаются как реальные и потенциальные, то деятельность по обеспечению безопасности будет сводиться к прогнозированию угроз, определению и реализации наиболее эффективных мер по их локализации. Отсюда следует, что основой организации, планирования и реализации мер по обеспечению безопасности в различных сферах является анализ и оценка характера реальных и потенциальных внутренних и внешних угроз, кризисных ситуаций, а также прочих неблагоприятных факторов, препятствующих достижению поставленных целей и представляющих опасность для жизненно важных интересов предприятия.

Таблица 1.1

Классификация угроз

Признаки	Угрозы
По месту возникновения	Внутренние, внешние
По степени опасности	Особенно опасные, опасные
По возможности осуществления	Реальные, потенциальные
По масштабу осуществления	Локальные, общесистемные
По длительности действия	Временные постоянные
По направлению	Производственные, финансовые, технологические, социально-экономические
По отношению к ним	Объективные, субъективные
По характеру направления	Прямые, косвенные
По вероятности наступления	Явные, латентные
По природе возникновения	Политические, криминальные, конкурентные и т.д.

Обеспечение экономической безопасности промышленных предприятий необходимо рассматривать как процесс прогнозирования и предотвращения всесторонних ущербов от негативных воздействий на их экономическую безопасность по различным аспектам финансово-хозяйственной деятельности. Эффективный результат работы предприятий по обеспечению доходности и устойчивости бизнеса может быть достигнут именно за счет прогнозирования и своевременного предотвращения ущербов, как очевидно представляющих угрозу экономической безопасности, так и потенциально вероятных.

Основополагающим элементом при исследовании экономической безопасности рассматриваемых предприятий является выбор ее критерия. Он предполагает признак или суммы признаков, на основании которых делается заключение о состоянии экономической безопасности предприятия. Экономическую их безопасность можно оценивать с помощью различных критериев [16]:

1. Организационная сторона – в этом случае предполагается сохранение как самих предприятий, так и их организационной целостности, нормальное функционирование основных подразделений (отделов, служб т.п.). Основные подразделения (производственные основные и вспомогательные цеха, службы снабжения и сбыта, конструкторско-технологические подразделения, финансово-экономические и маркетинговые управления, бухгалтерия, отдел кадров) выполняют все свои функции для достижения основной цели предприятий.

2. Правовая сторона – имеется в виду постоянное обеспечение соответствия деятельности предприятий действующему законодательству, что выражается в отсутствии претензий к нему со стороны правоохранительных органов (или контрагентов). Кроме того, отсутствуют потери от сделок с внешними партнерами вследствие нарушения последними законодательства (умышленно либо неумышленно). Это обеспечивается юридической экспертизой всех осуществляемых операций и сделок, заключаемых договоров.

3. Информационная сторона – безопасность может быть оценена как сохранение состояния защищенности внутренней конфиденциальной информации от утечки или разглашения в различных формах.

4. Экономическая сторона – проявляется в стабильности или имеющих тенденцию к росту основных финансово-экономических показателях деятельности предприятий таких, как собственный капитал, годовой объем реализации продукции, прибыль, рентабельность продаж, оборачиваемость активов, рентабельность активов, финансовый рычаг, рентабельность собственных активов. В них отражаются общие результаты обеспечения безопасности с организационной, правовой, информационной и собственно экономической сторон. Сюда могут входить такие показатели, как отсутствие штрафов, санкций со стороны государственных органов за нарушение зако-

нодательства (например, налогового, антимонопольного), отсутствие потерь от сделок с контрагентами.

Таким образом, в наиболее общем виде об экономической безопасности предприятий свидетельствует сохранение их как целостных структурных образований и юридических лиц и устойчивых либо растущих значений основных финансово-экономических показателей. Применительно к конкретной стороне деятельности этих предприятия могут использоваться специфические показатели его безопасности. Однако в процессе хозяйствования рассматриваемые предприятия могут испытывать воздействия различных физических и юридических лиц, которые несут негативные последствия, прежде всего, для их экономического состояния. В этом случае возникает понятие угрозы безопасности предпринимательства. Причем наиболее важное значение для промышленных предприятий приобретают угрозы экономической безопасности, поскольку все потери (организационные, информационные, материальные, имиджа предприятия) в конечном счете, выражаются именно в экономических потерях (и все прочие угрозы в основе имеют, как правило, экономические мотивы).

Поэтому критерий должен не только констатировать наличие экономической безопасности предприятий, но и четко оценивать их уровень. В случае лишь констатации критерием экономической безопасности предприятий неизбежна субъективная оценка. При этом количественная оценка уровня экономической безопасности должна исходить из показателей планирования, учета и анализа хозяйственной деятельности рассматриваемых предприятий. Для этого целесообразно исследовать показатели устойчивости предприятий для обновления. В экономической литературе уже предпринимались попытки количественной оценки уровня экономической безопасности предприятия. Так, известен индикаторный подход, при котором уровень экономической безопасности определяется с помощью так называемых индикаторов.

Индикаторы рассматривают как пороговые значения показателей, характеризующих деятельность предприятий в различных функциональных областях, соответствующие определенному уровню экономической безопасности.

Оценка экономической безопасности устанавливается по результатам сравнения (абсолютного или относительного) фактических показателей деятельности предприятий с индикаторами. Согласно данному подходу состояние их экономической безопасности необходимо определять по конкретной системе основных показателей [19]. Они должны отражать отраслевую специфику и условия деятельности предприятий. К ним относятся производственные, финансовые и социальные показатели (табл. 1.2).

Таблица 1.2

Показатели экономической безопасности предприятий

Показатели	Составляющие элементы показателей
Производственные	- динамика производства (темпы роста);
	- уровень загрузки производственных мощностей;
	- доля НИОКР в общем объеме работ;
	- доля НИР в общем объеме НИОКР;
	- темп обновления производственных фондов (реновации);
	- стабильность производственного процесса (ритмичность);
	- удельный вес сторонних заказов для корпораций;
	- оценка конкурентоспособности продукции;
	- возрастная структура технологического оборудования.

Финансово-экономические	- показатели ликвидности, рентабельности, финансовой устойчивости, платежеспособности, деловой активности.
-------------------------	--

Продолжение табл. 1.2

Социальные	- уровень оплаты труда;
	- уровень задолженности по заработной плате;
	- потери рабочего времени;
	- возрастная и квалификационная структура кадров.

Если рассматривать состояния экономической безопасности промышленных предприятий в динамике независимо от отраслевой принадлежности, то для них можно определить общее свойство. Оно заключается том, что состояние экономической безопасности рассматриваемых предприятий проходят несколько этапов. Они включают: стабильный, предкризисный, кризисный и критический (табл. 1.3).

Таблица 1.3

Оценка состояния экономической безопасности предприятий

Состояния	Характеристика
Стабильное	Индикаторы экономической безопасности находятся в пределах пороговых значений, а степень использования имеющегося потенциала близка установленным нормам и стандартам
Предкризисное	Несоответствие хотя бы одного из индикаторов экономической безопасности пороговому значению, а другие приблизились к барьерным значениям. При этом не были утрачены технические и технологические возможности улучшения условий и результатов производства путем принятия мер предупредительного ха-

	рактера
Кризисное	Несоответствие большинства основных индикаторов экономической безопасности пороговому значению, появляются признаки необратимости спада производства и частичной утраты потенциала вследствие истощения технического ресурса технологического оборудования и площадей, сокращения персонала
Критическое	Нарушаются все барьеры, отделяющие стабильное и кризисное состояния развития производства, а частичная утрата потенциала становится неизбежной и неотвратимой

Проведенный вовремя мониторинг основных критериев безопасности помогает вовремя выявить проблемы, своевременно принять меры и повысить экономическую безопасность промышленного предприятия.

1.3. Экономический рост как один из важнейших факторов обеспечения экономической безопасности предприятия

Под *экономическим ростом* понимаются изменения реального объема национального производства на основе положительной динамики валового национального продукта. Если все факторы производства используются рационально ([экономика](#) находится на границе своих производственных возможностей), то реальный объем производства достигает своего максимального значения. Это так называемый потенциальный экономический рост, который трактуется как движение от одного долгосрочного состояния равновесия

к другому. При таком подходе в центре внимания находятся темпы экономического роста и факторы предложения [41].

Когда производственные ресурсы используются недостаточно эффективно или не полностью, то фактический реальный объем производства будет меньше потенциального. При [анализе](#) фактического экономического роста предметом изучения служат не только факторы, определяющие экономическую динамику производственных возможностей, но и изменения отраслевых пропорций, трансформация структуры экономики в процессе роста, государственная политика по стимулированию или сдерживанию темпов роста, причины отставания фактического объема производства от потенциального и т. д.

Существует два основных типа экономического роста: экстенсивный и интенсивный. Существует также смешанный тип, сочетающий вышеперечисленные типы [39].

При *экстенсивном* типе экономического роста расширение объема материальных благ и услуг достигается за счет увеличения количества экономических факторов и ресурсов: численности работников, средств труда, земли, сырья и т. д. При экстенсивном росте сохраняются постоянные пропорции между темпами роста реального объема производства и реальных совокупных издержек на его создание.

При *интенсивном* типе экономического роста расширение производства обеспечивается за счет качественного изменения оптимального использования факторов и ресурсов экономики: применение прогрессивных технологий, использование рабочей силы с более высокой квалификацией и производительностью труда и т. д. В этом случае темпы роста реальных объемов производства будут превышать темпы изменения совокупных издержек на его производство.

Сущность экономического роста – разрешение и воспроизведение на новом уровне основного противоречия экономики: между ограниченностью производственных ресурсов и безграничностью общественных потребностей.

Разрешаться это противоречие может двумя основными способами: за счет увеличения производственных возможностей, за счет наиболее эффективного использования имеющихся производственных возможностей и развития общественных потребностей. Однако на этом процесс не завершается: на каждом новом этапе развития при расширении производственных возможностей не все общественные потребности удовлетворяются.

Экономика любой страны не только производит национальный продукт, но и воссоздает ту его часть, которая расходуется на производственное и непроизводственное потребление. В современной рыночной экономике воспроизводство национального продукта в долгосрочном плане является расширенным. Это значит, что в текущий период времени произведено продукта больше, чем его использовано в предыдущий период. Динамика расширенного воспроизводства как раз и характеризует такое явление, как экономический рост.

Экономический рост - это такое развитие национального хозяйства, при котором увеличиваются реальный национальный [доход](#), реальный валовой внутренний продукт.

Экономический рост измеряется темпом прироста реального национального дохода или реального ВВП в целом или на душу населения. Темп прироста реального ВВП – это отношение разницы между реальным ВВП в рассматриваемый период и в предыдущие периоды к реальному ВВП в предыдущем периоде:

$$Y = \frac{Y_t - Y_{t-1}}{Y_{t-1}} \times 100\% = \frac{\Delta Y}{Y_{t-1}} \times 100\%, \quad (1.1)$$

где Y_t - объем реального ВВП в рассматриваемом периоде;

Y_{t-1} - объем реального ВВП в предыдущий период.

Показатель экономического роста далеко не всегда бывает величиной положительной. Если в рассматриваемый период совокупный продукт воспроизводится в тех же объемах, что и в предыдущем, то можно говорить о *нулевом экономическом росте*. Если национальный продукт воспроизводится не полностью, а лишь частично, то можно говорить об *отрицательном экономическом росте*.

Во всех странах экономическому росту уделяется большое внимание. Во-первых, он ведет к росту объема реального материального продукта и услуг, а, следовательно, и к повышению реального уровня жизни; во-вторых, экономический рост позволяет более эффективно решать проблемы образования, экологии, бедности; в-третьих, реальный экономический рост означает, что [общество](#) снижает издержки производства и повышает производительность труда.

Каждая страна в современный период решает следующие проблемы экономического роста:

- 1) определение тенденции и источников (факторов) роста;
- 2) обеспечение устойчивости экономического роста в долгосрочной перспективе;
- 3) определение последствий, которые может иметь страна, выбирая ту или иную модель технологического развития;
- 4) определение наиболее эффективных темпов роста для установления новой структуры народного хозяйства.

Важно отметить, что для реализации потенциала экономического роста необходимо, чтобы доходы работников росли темпами, равными темпам роста производительности их труда. Мировой опыт свидетельствует, что устойчиво развиваться может экономика лишь тех [государств](#), где растет производительность труда, повышается доля готовой продукции в структуре экспорта и т. п.

Экономический рост зависит от ряда факторов. *Факторы* экономического роста – это те явления и процессы, которые определяют возможности увеличения реального объема производства, повышения эффективности и качества роста (рис. 1.1).



Рис. 1.1. Факторы экономического роста

По способу воздействия на экономический рост различают прямые и косвенные факторы. *Прямые* факторы непосредственно определяют физическую способность к экономическому росту, *косвенные* факторы влияют на возможность превращения этой способности в действительность.

Пять основных факторов, относящихся непосредственно к прямым факторам и определяющих динамику совокупного производства и предложения [24]:

1. увеличение численности трудовых ресурсов и повышение их качества;
2. увеличение объема и улучшение качественного состава основного капитала;
3. усовершенствование организации и технологии производства;

4. увеличение количества и повышение качества вовлекаемых в хозяйственный оборот ресурсов;
5. рост предпринимательской активности и предпринимательских способностей в [обществе](#).

К косвенным относятся факторы предложения, спроса и распределения. Косвенные факторы предложения:

1. снижение степени монополизации [рынков](#);
2. уменьшение цен на производственные ресурсы;
3. снижение [налогов](#);
4. расширение возможностей для получения [кредитов](#).

Экономический рост любой страны определяется:

1. наличием природных ресурсов в количественном и качественном аспектах;
2. количеством трудовых ресурсов и их качественным состоянием (образовательный и квалификационный аспекты);
3. объемом основных производственных фондов (капитала) и их техническим состоянием (изношенностью, производительностью, надежностью);
4. технологией (ее новизной, внедряемостью, результативностью, окупаемостью). Указанные факторы называются *факторами предложения*, так как именно их предложение делает экономический рост физически возможным;
5. степенью полноты и эффективности использования природных, производственных и трудовых ресурсов;
6. эффективным и справедливым распределением растущих объема ресурсов и объема реальной продукции.

Если применение косвенных факторов происходит в обратном порядке (увеличивается монополизация, растут налоги и т. п.), то экономический рост будет сдерживаться.

Факторы *спроса* делают возможным реализацию растущего объема производства, в числе которых можно выделить такие, как рост потребительских, инвестиционных и государственных [расходов](#), расширение экспорта вследствие освоения новых рынков сбыта или повышения конкурентоспособности продукции страны на мировом рынке.

К факторам *распределения* относятся: фактически сложившаяся структура распределения производственных ресурсов по отраслям, [предприятиям](#) и регионам страны, а также действующий в обществе порядок распределения [доходов](#) между субъектами хозяйственной деятельности.

Эти факторы влияют и на способность экономической системы к росту, и на ее эффективность.

Экономический рост выступает всегда как результат действия экономических и неэкономических факторов. К последним относятся военно-политические, географические, климатические, национальные, демографические, культурные и т. д. Темп роста национальной [экономики](#) в целом – это средневзвешенная величина региональных темпов, которые могут существенно различаться. Пространственный подход к национальной экономике требует совместного [анализа](#) общенационального темпа роста и распределения региональных темпов. Влияние тех или иных факторов на экономический рост может быть более или менее заметным, но особенно эффективно они влияют во взаимодействии.

Главным показателем экономической динамики на национальном уровне служит темп роста ВВП, а на региональном – темп роста валового регионального продукта (ВРП). Это вытекает из общепризнанной методологии макроэкономических измерений – системы национальных счетов (СНС) и

системы региональных счетов (СРС). Для России характерно такое понятие, как *диффузия экономического роста*.

В неоднородном экономическом пространстве, каким является [территория](#) Российской Федерации, переход от одной стадии экономической динамики к другой одновременно и повсеместно – довольно сложный процесс.

Производительность общественного труда – *важнейший показатель экономического роста*. Измеряется она отношением выпуска продукции (в масштабах страны – национального [дохода](#)) к затратам живого труда. Производительность труда наиболее комплексно характеризует экономический рост. Обратный ему показатель - трудоемкость продукции показывает, сколько необходимо [обществу](#) затратить труда, чтобы произвести единицу продукции.

Повысить производство можно только или увеличением затрат факторов производства, или улучшением технологии. С этими направлениями экономического роста тесно увязаны стратегические направления экономического развития в целом: экстенсификация и интенсификация производства.

Экстенсивный экономический рост – увеличение общественного производства за счет наращивания одинаковых в качественном отношении факторов производства:

- 1) числа занятых работников без повышения их квалификации;
- 2) потребления материальных факторов производства: сырья, материалов, топлива, земельных угодий без увеличения [эффективности](#) их использования;
- 3) капитальных вложений без соответствующего улучшения технологии.

При экстенсивном экономическом росте сохраняются постоянные пропорции между темпами роста реального объема производства и реальных совокупных издержек на его создание.

Интенсивный экономический рост – увеличение объемов национального производства за счет более эффективного (интенсивного) использования существующих факторов производства:

1) расширения производства материальных благ и услуг за счет внедрения новых, более эффективных технологий посредством обновления основных фондов (средств производства), иначе говоря, за счет внедрения в производство достижений научно-технического прогресса;

2) улучшения организации производства (новой структуры хозяйственных связей, [управления](#), [маркетинга](#), кооперации) и, как результат, повышения его эффективности;

3) совершенствование использования основных и оборотных фондов, ускорения их оборачиваемости, ускоренной амортизации и т. д.;

4) постоянного роста квалификации рабочей силы и совершенствования научной организации труда.

При интенсивном экономическом росте темпы роста реальных объемов производства будут превышать темпы изменения совокупных издержек на его производство.

В условиях научно-технического прогресса интенсивный экономический рост может характеризоваться нулевым или незначительным приростом национального продукта, но сопровождаться существенным повышением качественных характеристик выпускаемой продукции.

И экстенсивный, и интенсивный экономический рост существуют одновременно, доминируя друг над другом на разных временных этапах. Преобладание того или иного типа обуславливается существованием различных комбинаций факторов производства.

Следовательно, под экономическим ростом понимаются долговременные изменения реального объема национального производства на основе положительной динамики валового национального продукта. Его сущность в разрешении и воспроизведении на новом уровне основного противоречия [экономики](#): между ограниченностью производственных ресурсов и безграничностью общественных потребностей. Разрешаться это противоречие может двумя основными способами: за счет увеличения производственных возможностей, за счет наиболее эффективного использования имеющихся производственных возможностей и развития общественных потребностей.

ГЛАВА 2. АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «КОНСТАНТА-ПРИНТ»

2.1. Организационно-экономическая характеристика предприятия

Объектом исследования является типография ООО КОНСТАНТА-принт», которая была организована в 2004г.

Номер свидетельства о государственной регистрации: постановление главы администрации г. Белгорода № 1121. Орган, осуществивший государственную регистрацию: Администрация г. Белгорода.

Место нахождения – 308010 Белгородская область, Белгородский район, п. Северный, ул. Березовая, 1/12.

ООО КОНСТАНТА-принт» относится к предприятиям полиграфической отрасли в соответствии, с чем его основными видами деятельности является оказание полиграфических услуг.

ООО КОНСТАНТА-принт» осуществляет следующие виды деятельности:

- издание книг, газет, журналов и периодических публикаций;
- печатание газет, журналов, периодических публикаций;
- полиграфическая деятельность;
- рекламная деятельность, разработка и выполнение рекламных продуктов (рекламных плакатов, брошюр, листовок);
- оказание маркетинговых, рекламных, консалтинговых, лизинговых услуг.

Партнеры компании - это известные в Белгороде производственные компании, сервисные организации, агентства недвижимости и нотариальные конторы, ландшафтные и дизайн бюро, магазины, а также физические лица. Основу отношений составляют строгое соблюдение обязательств, порядочность и долговременность сотрудничества.

ООО КОНСТАНТА-принт» выступает структурой, объединяющей в своей деятельности все элементы, необходимые для успешной и максимальной

но эффективной полиграфической деятельности. Только благодаря такому принципу работы компания достигает высоких результатов и является конкурентоспособной на рынке полиграфической продукции. ООО КОНСТАНТА-принт» ценит своих партнеров, нацелено на развитие и открыто для плодотворного сотрудничества.

Типография ООО «КОНСТАНТА-принт» занимает лидирующие позиции на региональном рынке качественных полиграфических услуг любой сложности – от простых визиток до красочных многотомных изданий в твердом переплете и подарочной упаковке.

Типография ООО КОНСТАНТА-принт» является [членом Национальной ассоциации полиграфистов](#) и за время работы отмечена [многочисленными наградами](#). Миссией компании является создание в приемлемые сроки высококачественной полиграфической продукции, отвечающей всем потребностям рынка и способствующей увеличению доходности и престижа компаний клиентов. ООО КОНСТАНТА-принт» имеет высокотехнологичное производство, оснащенное только качественным и надежным оборудованием с высокой производительностью.

В связи с этим к числу технологических возможностей компании можно отнести следующие:

- [печать](#) ([офсетная ролевая](#) и [листовая](#), [цифровая](#), [riso](#));
- краски (глянцевые, матовые, флуоресцентные, пантоны);
- [переплёт](#) (скоба, [КБС полиуретановым](#) и [термоклеем](#), 7БЦ, пружина, амбарный);
- [ламинация](#) (матовая, глянцевая, текстурная, «бархат»);
- [сплошные и выборочные УФ-, ВД-](#) и офсетный лаки (глянцевые, матовые);
- [фальцевание](#) и возможность склейки
- тиснение (блинтовое, фольгой)
- конгрев (одно- и многоуровневый)
- [высечка](#), услуги дизайна, верстки, корректуры

- присвоение номера ISBN (издательство книг)
- [вывод офсетных форм](#) (размер: от 370x450 до 608x889 мм, толщина от 0,15 до 0,30 мм)

К числу основных преимуществ компании ООО КОНСТАНТА-принт» можно отнести следующие:

- безупречная репутация на полиграфическом (печатном) рынке Белгородской области;
- гарантийное и послегарантийное обслуживание клиентов;
- качество выполняемых работ;
- использование качественных и экологически безопасных материалов;
- постоянный контроль всех этапов производства;
- договорные отношения;
- ценовая политика и гибкие условия;
- оптимальные сроки выполнения заказа;
- юридическое сопровождение всех сделок;
- положительные эмоции т.п.

Следовательно, на сегодняшний день предприятие ООО КОНСТАНТА-принт» - одна из ведущих Белгородских полиграфических компаний, занимающаяся всем спектром печатных работ.

На предприятии ООО КОНСТАНТА-принт» используется линейно-функциональная структура управления. Она представляет собой принцип построения управленческого процесса по функциональным подсистемам организации (маркетинг, производство, исследования и разработки, финансы, персонал).

По каждой из них сформирована иерархия служб, пронизывающая всю организацию сверху донизу. Исполнительным органом Общества является генеральный директор. Он осуществляет оперативное руководство текущей деятельностью предприятия. Генеральным директором назначаются исполнительные директора, которые следят за деятельностью предприятия по различным направлениям.

Бухгалтерский учет в обществе осуществляется бухгалтерией, как самостоятельным структурным подразделением, возглавляемым главным бухгалтером.

Директор по комплексной безопасности и развитию имущественного комплекса имеет в своем подчинении службу экономической безопасности, диспетчерскую службу и осуществляет мероприятия по комплексной экономической безопасности данной организации.

Директор по работе с персоналом имеет в своем подчинении кадровую службу со специалистами по кадровой работе и осуществляет мероприятия по найму и отбору персонала на предприятие. Среднесписочная численность на 31.12.2017г. составила 43 человека.

В организации имеется собственная производственно–техническая база, офисные помещения, гараж. Также предприятие ООО КОНСТАНТА-принт» имеет офисные помещения, оборудованные оргтехникой, мебелью, что создает комфортные условия для производительного труда инженерно-технических работников.

Компания ООО КОНСТАНТА-принт» дорожит своим авторитетом и дает гарантию по выполненным объемам работам. Уровень выполняемых работ качественный, что сказывается на мнении заказчиков, которые рекомендуют управление своим партнерам, гарантируя профессионализм, оптимально высокое качество, порядочность и ответственность за порученное производство. Профессиональный, сплоченный коллектив ООО КОНСТАНТА-принт» своей многолетней деятельностью, подтвердил стабильной работой в непростых экономических условиях.

ООО КОНСТАНТА-принт» является юридическим лицом и свою деятельность организует на основании законодательства Российской Федерации и Устава (Приложение 1).

В Уставе отражено, что общество создано без ограничения срока деятельности. Общество создается в целях извлечения прибыли за счет осуще-

ствления предпринимательской деятельности и удовлетворения общественных потребностей в предоставляемых Обществом товарах, работах и услугах.

Также на основании Устава ООО КОНСТАНТА-принт» имеет в собственности обособление имущество, учитываемое на его самостоятельном балансе, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и неимущественные права, нести обязанности, от своего имени совершать любые допустимые законом сделки, быть истцом и ответчиком в суде.

Общество вправе в установленном порядке открывать банковские счета на территории РФ и за ее пределами.

Общество несет ответственность по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом и не отвечает по обязательствам своих участников. Участники общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им долей в уставном капитале общества.

Уставной капитал ООО КОНСТАНТА-принт» (в размере 10 000руб.) составляется из номинальной стоимости долей его участников. Общество вправе увеличивать уставной капитал, но только после его полной оплаты. Увеличение уставного капитала может осуществлять за счет имущества Общества, или за счет дополнительных вкладов участников Общества или за счет вкладов третьих лиц, принимаемых в Общество.

К числу документов, регулирующих деятельность персонала организации относится штатное расписание.

Штатное расписание - нормативный документ предприятия, оформляющий структуру, штатный состав и численность организации с указанием размера заработной платы в зависимости от занимаемой должности.

Штатное расписание отражает существующее или планируемое разделение труда между работниками, описанное в должностных инструкциях ООО КОНСТАНТА-принт».

Штатное расписание имеет большое значение для эффективного использования работников предприятия. Оно дает возможность сравнивать

подразделения по численности сотрудников, квалификации, уровню оплаты труда. Может быть использовано при анализе трудовой загрузки работников, объёма выполняемых работ, уточнении должностных инструкций, а также при оценке целесообразности существующей структуры организации.

К числу основных документов, на основании которых ООО КОНСТАНТА-принт» осуществляет издательскую деятельность, относятся нормативные документы Российской Федерации в полиграфии, созданные в соответствии с новыми экономическими условиями, законодательством и структурой управления на базе действующих в России норм, правил и государственных стандартов в этой области.

Настоящие нормы и правила определяют основные цели, принципы и общую структуру Системы нормативных документов в полиграфии (далее Системы), требования к нормативным документам, их содержанию, построению, изложению и оформлению, порядок разработки, принятия и применения.

Положения настоящего документа обязательны для органов управления и надзора, предприятий, организаций и объединений независимо от форм собственности и принадлежности, осуществляющих разработку и применение нормативных документов в печатном деле.

С целью формирования более подробного представления о деятельности предприятия ООО КОНСТАНТА-принт» рассмотрим основные технико-экономические показатели деятельности данного предприятия, которые представлены в таблице 2.1. Анализ основных технико-экономических показателей деятельности предприятия проводился на основании форм бухгалтерской отчетности за период с 2015 - 2017 гг.

Таблица 2.1

Основные показатели финансово-хозяйственной деятельности
предприятия ООО КОНСТАНТА-принт»

Показатели	Годы			Относительное отклонение (+, -)		Абсолютное отклонение %	
	2015 г.	2016г.	2017 г.	2016 г / 2015 г	2017г / 2015 г	2016 г / 2015 г	2017 г / 2015 г
Выручка тыс. руб.	55640	57579	60986	1939	5328	147,2	113,5
Себестоимость продукции, тыс. руб.	44693	46248	48983	1555	4290	147,5	114
Среднегодовая численность персонала, чел.	43	46	44	3	1	101,5	100,5
Среднемесячная заработная плата, руб.	19800	21030	20281	1230	481	96,2	102,4
Валовая прибыль	9478	11331	12003	1853	2525	94,8	31,9
Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	3822	6818	3931	2996	109	94,8	31,9
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода, тыс. руб.	1247	3628	1491	2381	244	94,8	31,9
Общая кредиторская задолженность, тыс. руб.	15 215	12 001	12 807	-3214	-2408	-32,4	-55,6
Общая дебиторская задолженность, тыс. руб.	6 296	8 444	8 324	2148	2028	40,7	57,1
Рентабельность продаж, %	0,25%	0,24%	0,25%	-0,01%	0,01%	96	100

Проведенный в таблице 2.1 анализ деятельности предприятия показал, что выручка предприятия за анализируемый период (31.12.2015г.-31.12.2017г.) увеличилась на 5328 тыс. руб. или 13,6% (с 55640 тыс. руб. до 60986тыс. руб.). Основная деятельность, ради осуществления которой было создано данное предприятие, за анализируемый период была прибыльной.

Себестоимость реализованной продукции предприятия ООО «КОНСТАНТА-принт» за анализируемый период увеличилась на 21 789 тыс. руб. или 14,09% (с 44693тыс. руб. до 48983 тыс. руб.).

Как следствие этого, эффективность основной деятельности исследуемого предприятия снизилась, так как темп изменения выручки отставал от темпа изменения себестоимости реализованной продукции.

Численность персонала предприятия «КОНСТАНТА-принт» в 2016г. по сравнению с 2015г. увеличилась на 3чел, в то время как в 2017г. численность персонала уменьшилась на 1чел. и составила 44чел.

Валовая прибыль предприятия за анализируемый период уменьшилась на 644 тыс. руб. или 68% (с 9478тыс. руб. до 12003 тыс. руб.).

В начале анализируемого периода данное предприятие имело прибыль от основной деятельности в размере 3822 тыс. руб.

В конце анализируемого периода предприятие ООО «КОНСТАНТА-принт» имело прибыль от основной деятельности в размере 3931тыс. руб.

Наличие в анализируемом периоде у предприятия ООО «КОНСТАНТА-принт» чистой прибыли свидетельствует об имеющемся источнике пополнения оборотных средств.

2.2. Анализ финансовых показателей, характеризующих экономическую безопасность предприятия

Анализ финансовой устойчивости любого хозяйствующего субъекта является важнейшей характеристикой его деятельности и финансово-экономического благополучия, характеризует результат его текущего, инвестиционного и финансового развития, содержит необходимую информацию для инвестора, а также отражает способность предприятия отвечать по своим долгам и обязательствам и устанавливает размеры источников для дальнейшего развития.

Задачей анализа финансовой устойчивости является оценка величины и структуры активов и пассивов. Это необходимо, чтобы ответить на вопросы: насколько организация независима с финансовой точки зрения, растет или снижается уровень этой независимости и отвечает ли состояние его активов и пассивов задачам ее финансово-хозяйственной деятельности. Показатели,

которые характеризуют независимость по каждому элементу активов и по имуществу в целом, дают возможность измерить, достаточно ли устойчива анализируемая организация в финансовом отношении. Главная цель анализа – своевременно выявлять и устранять недостатки в финансовой деятельности предприятия и находить резервы укрепления его финансовой устойчивости.

Основополагающим элементом при исследовании экономической безопасности предприятия является выбор ее критерия. Он предполагает признак или сумму признаков, на основании которых делается заключение о состоянии экономической безопасности предприятия.

Экономическую безопасность предприятия можно оценивать с помощью различных критериев:

1. Организационная сторона – в этом случае предполагается сохранение как самого предприятия, так и ее организационной целостности, нормальное функционирование основных подразделений (отделов, служб и т.п.). Основные подразделения фирмы (например, отдел снабжения, производственный отдел, финансовый отдел или бухгалтерия, служба маркетинга) выполняют все свои функции для достижения основной цели предприятия.

2. Правовая сторона – имеется в виду постоянное обеспечение соответствия деятельности фирмы действующему законодательству, что выражается в отсутствии претензий со стороны правоохранительных органов (или контрагентов) к фирме. Кроме того, отсутствуют потери от сделок с внешними партнерами вследствие нарушения последними законодательства (умышленно либо неумышленно). Это обеспечивается юридической экспертизой всех осуществляемых операций и сделок, заключаемых договоров.

3. Информационная сторона – безопасность может быть оценена как сохранение состояния защищенности внутренней конфиденциальной информации от утечки или разглашения в различных формах.

4. Экономическая сторона – проявляется в стабильных или имеющих тенденцию к росту основных финансово-экономических показателях деятельности фирмы (таких как собственный капитал, объем годового оборота,

прибыль, рентабельность). В них отражаются общие результаты обеспечения безопасности с организационной, правовой, информационной и собственно экономической сторон.

Сюда могут входить такие показатели, как отсутствие штрафов, санкций со стороны государственных органов за нарушение законодательства (например, налогового, антимонопольного), отсутствие потерь от сделок с недобросовестными контрагентами.

Таким образом, в наиболее общем виде об экономической безопасности предприятия свидетельствует сохранение его как целостного структурного образования и юридического лица и устойчивых либо растущих значений основных финансово-экономических показателей. Применительно же к конкретной стороне деятельности предприятия, могут использоваться специфические показатели его безопасности.

Оценим финансово-экономические критерии экономической безопасности предприятия. На первом этапе анализа проанализируем изменение статей бухгалтерского баланса предприятия.

Структура актива баланса представлена в таблице 2.2.

Таблица 2.2

Структура актива баланса, %

Наименование	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Основные средства	146045	122659	102998
Долгосрочные финансовые вложения	-	-	-
Прочие внеоборотные активы	64036	66285	62634
Итого по разделу I	210330	189070	165759
Запасы	149884	140538	158159
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	53	65	53
Дебиторская задолженность	7999	10021	28837

Продолжение табл. 2.2.

Денежные средства	34	1	13787
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1267	1267	1267
Прочие оборотные активы	-	-	-
Итого по разделу II	159237	151892	212113
Баланс	100	100	100

Изменения в активе баланса представлены в таблице 2.3. Анализируя актив баланса видно, что общая величина активов предприятия в отчетном периоде, по сравнению с базовым значительно увеличилась. По сравнению с концом (31.01.2015 г.) активы и валюта баланса выросли, что в абсолютном выражении составило 125 794 тыс. руб.

Структура активов организации в разрезе основных групп представлена на рис. 2.1.

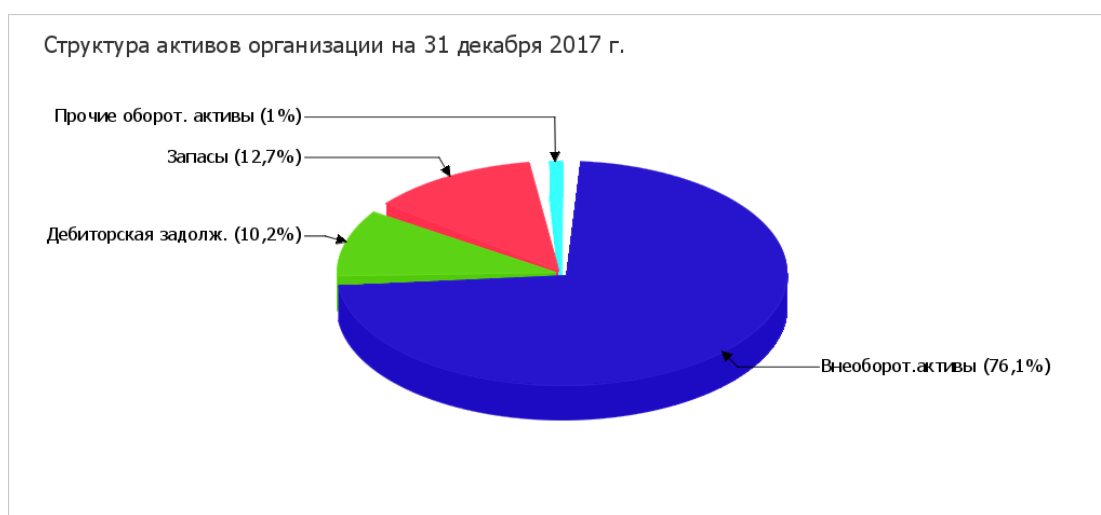


Рис. 2.1. Структура активов предприятия ООО «КОНСТАНТА-принт»

Таким образом, в отчетном периоде актив баланса и валюта баланса находятся на уровне 381 157 тыс. руб. В более значительной степени это

произошло за счет увеличения статьи «запасы». За прошедший период рост этой статьи составил 72 229 тыс. руб. и уже на конец анализируемого периода значение статьи «запасы» достигло 158159 тыс. руб.

Таблица 2.3

Изменения в активе баланса предприятия

Наименование показателей	Годы			Абсолютное отклонение (+; -)		Относительное отклонение (%)	
	2015	2016	2017	2016 г. к 2015 г.	2017 г. к 2015 г.	2016 г. к 2015 г.	2017 г. к 2015 г.
Основные средства	146045	122659	102998	-23386	-43047	-36,91	-42,41
Финансовые вложения	-	-	-	-	-	-	-
Прочие внеоборотные активы	64036	66285	62634	2249	-1402	0,13	-67,45
Итого по разделу I	210330	189070	165759	-21260	-44571	-15,84	-14,92
Запасы	149884	140538	158159	-9346	8275	-21,69	72,52
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	53	65	53	12	0	-100	0
Дебиторская задолженность	7999	10021	28837	2022	20838	55,60	142
Денежные средства	34	1	13787	-33	13753	-9,92	134,53
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1267	1267	1267	0	0	0	0
Прочие оборотные активы	-	-	-	-	-	-	-
Итого по разделу II	159237	151892	212113	-7345	52876	-82,94	134

Баланс	369567	340962	377872	-28605	8305	-62,79	49,26
--------	--------	--------	--------	--------	------	--------	-------

В общей структуре активов внеоборотные активы, величина которых на 31.01.2015 г. составляла 210330 тыс. руб., уменьшилась на 44571 тыс. руб. и на 31.12.2017 г. их величина составила 165759 (23% от общей структуры имущества). Величина оборотных активов, составлявшая на 31.01.2015 г. 159237 тыс. руб. возросла на 52876 тыс. руб. (темп прироста составил 64%), и на 31.12.2017 г. их величина составила 212113 тыс. руб. (77% от общей структуры имущества).

Как видно из таблицы, на конец отчетного периода наибольший удельный вес в структуре совокупных активов приходится на оборотные активы (76,88%), что говорит о достаточно мобильной структуре активов, способствующей ускорению оборачиваемости средств предприятия. К тому же наблюдается положительная тенденция к росту оборотных активов. Динамика чистых активов и уставного капитала ООО «КОНСТАНТА-принт» представлена на рис. 2.2.

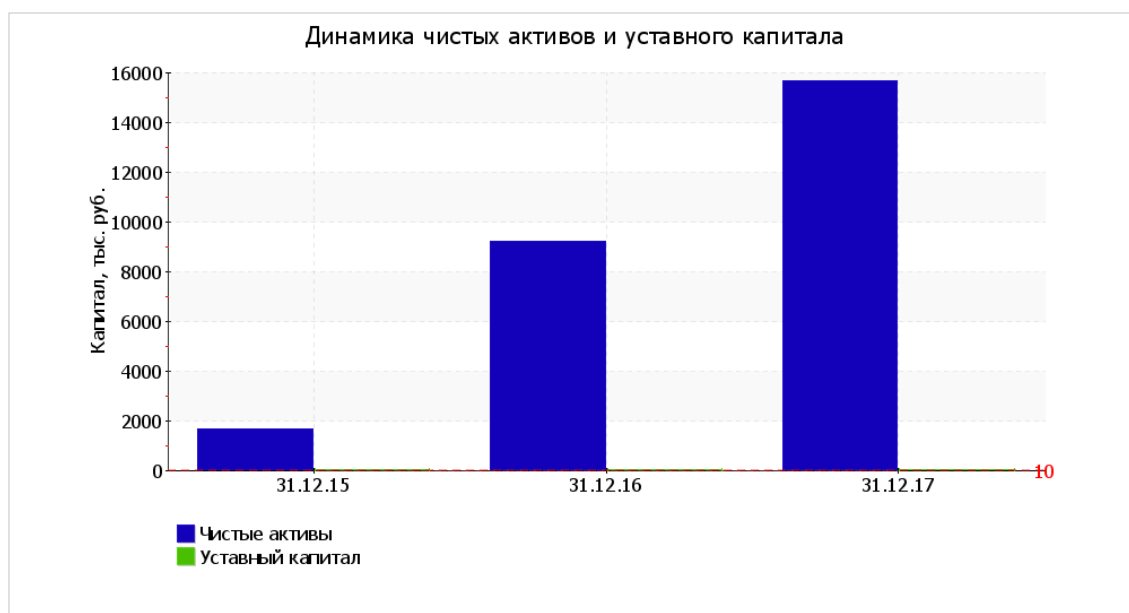


Рис. 2.2. Динамика чистых активов и уставного капитала
ООО «КОНСТАНТА-принт»

В структуре внеоборотных активов наибольшее изменение было вызвано увеличением на 13 967 тыс. руб., по сравнению с базовым периодом, статьи «основные средства».

В структуре оборотных активов наибольшее изменение было вызвано увеличением на 72 229 тыс. руб., по сравнению с базовым периодом, статьи «запасы». Размер дебиторской задолженности за анализируемый период увеличился на 29 031 тыс. руб., что является негативным изменением и может быть вызвано проблемой с оплатой продукции, либо активным предоставлением потребительского кредита покупателям, т.е. отвлечением части текущих активов и иммобилизации части оборотных средств из производственного процесса. Рассматривая дебиторскую задолженность ООО «КОН-СТАНТА-принт» следует отметить, что предприятие на 31.12.2017 г. имеет пассивное сальдо (кредиторская задолженность больше дебиторской). Таким образом, предприятие финансирует свою текущую деятельность за счет кредиторов. Размер дополнительного финансирования составляет 147 919 тыс. руб.

Рассматривая ситуацию в целом, динамику изменения активов баланса можно назвать положительной. Структура пассива баланса представлена в таблице 2.4.

Таблица 2.4

Структура пассива баланса, %

Наименование	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Уставный капитал	10	10	10
Переоценка внеоборотных активов	5781	5781	5781
Добавочный капитал	5000	5000	5000
Резервный капитал	12682	12682	12682
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	91023	91514	92575

Итого по разделу III	199036	199527	200588
----------------------	--------	--------	--------

Продолжение табл. 2.4

Заемные средства	-	-	-
Отложенные налоговые обязательства	17	17	16
Итого по разделу IV	17	17	16
Кредиторская задолженность	170514	141418	177268
Итого по разделу V	170514	141418	177268
Баланс	100	100	100

Изменения в активе баланса представлены в таблице 2.5.

В части пассивов, увеличение валюты баланса в наибольшей степени произошло, в основном, за счет роста статьи «кредиторская задолженность». За прошедший период рост этой статьи составил 158 916 тыс. руб. (в процентном соотношении ее рост составил 182.33%).

Таким образом, на конец анализируемого периода значение статьи установилось на уровне 246 073 тыс. руб. Рассматривая изменение собственного капитала ООО КОНСТАНТА-принт» отметим, что его значение за анализируемый период снизилось. На 31.12.2017 г. величина собственного капитала предприятия составила 105 084 тыс. руб. (27,57% от общей величины пассивов).

Таблица 2.5

Изменения в пассиве баланса

Наименование показателей	Годы			Абсолютное отклонение (+; -)		Относительное отклонение (%)	
	2015	2016	2017	2016 г. / 2015 г.	2017 г. / 2015 г.	2016 г. / 2015 г.	2017 г. / 2015 г.
Уставный капитал	84550	84550	84550	-	-	-	-

Переоценка внеоборотных активов	5781	5781	5781	-	-	-	-
---------------------------------	------	------	------	---	---	---	---

Продолжение табл. 2.5

Добавочный капитал	5000	5000	5000	-	-	-	-
Резервный капитал	12682	12682	12682	-	-	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	91023	91514	92575	491	1552	13,58	31,24
Итого по разделу III	199036	199527	200588	491	1552	13,58	31,24
Заемные средства	-	-	-	-	-	-	-
Кредиторская задолженность	170514	141418	177268	-29096	6754	-94,08	142,33
Итого по разделу V	170514	141418	177268	-29096	6754	-94,08	142,33
Баланс	369567	340962	377872	-28650	8305	-22,79	69,26

Доля заемных средств в совокупных источниках формирования активов за анализируемый период значительно увеличилась. На 31.12.2017 г. совокупная величина заемных средств предприятия составила 276 073 тыс. руб. (72,43% от общей величины пассивов). Увеличение заемных средств предприятия ведет к увеличению степени его финансовых рисков и может отрицательно повлиять на его финансовую устойчивость.

Анализируя изменение резервов предприятия и нераспределенной прибыли можно отметить, что за анализируемый период их общая величина снизилась на 23 122 тыс. руб. и составила 52 142 тыс. руб. Изменение резервов составило 0 тыс. руб. а нераспределенной прибыли -23 122 тыс. руб. В целом это можно рассматривать как отрицательную тенденцию, так как снижение резервов, фондов и нераспределенной прибыли может говорить о неэффективной работе предприятия.

В общей структуре пассивов величина собственного капитала, которая на 31.01.2015 г. составляла 128 206 тыс. руб., снизилась на 23 122 тыс. руб.

(темпы прироста составил -18,04), и на 31.12.2017 г. его величина составила 105 084 тыс. руб. (27,57 % от общей структуры имущества). В наибольшей степени это изменение произошло за счет снижения статьи «нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» - на -23 122 тыс. руб.

На 31.12.2017 г. в общей структуре задолженности краткосрочные пассивы превышают долгосрочные на 276 073 тыс. руб. что при существующем размере собственного капитала и резервов может негативно сказаться на финансовой устойчивости предприятия.

Долгосрочная кредиторская задолженность осталась на прежнем уровне. Величина краткосрочной кредиторской задолженности, которая на 31.01.2015 г. составляла 127 157 тыс. руб. напротив возросла на 148 916 тыс. руб. (темпы прироста составил 117,11%), и на 31.12.2017 г. ее величина составила 276 073 тыс. руб.

Наибольший удельный вес в структуре краткосрочной кредиторской задолженности на 31.12.2017 г. составляет статья «кредиторская задолженность». На конец анализируемого периода величина задолженности по данной статье составляет 246 073 тыс. руб. (доля в общей величине краткосрочной дебиторской задолженности 89%).

Таким образом, изменение за анализируемый период структуры пассивов следует признать в подавляющей части негативным.

Подводя итог, следует отметить, что за анализируемый период (с 31.01.2015 г. по 31.12.2017 г.) ключевыми стали следующие моменты:

1. На основании проведенного анализа динамику изменения активов баланса в целом можно назвать положительной.
2. Изменение структуры пассивов за анализируемый период, следует признать в подавляющей части негативным.
3. Рассматривая динамику доходов и расходов ООО КОНСТАНТА-принт» можно сказать, что за анализируемый период в целом ее можно назвать негативной.

4. За анализируемый период величина чистых активов, составлявшая на 31.01.2015 128 206 тыс. руб. снизилась на 23 122 тыс. руб. (темп уменьшения чистых активов составил -18,04%), и на 31.12.2017 их величина составила 105 084 тыс. руб.

2.3. Оценка финансовой составляющей экономической безопасности предприятия

Среди функциональных составляющих надлежащего уровня экономической безопасности финансовая составляющая считается решающей, поскольку в рыночных условиях хозяйствования финансы являются «двигателем» любой экономической системы.

В процессе оценки текущего уровня обеспечения финансовой составляющей экономической безопасности подлежат надлежащему анализу:

- финансовая отчетность и результаты работы предприятия (организации) - платежеспособность, финансовая независимость, структура, использование капитала и прибыль;
- конкурентное состояние предприятия (организации) на рынке - доля рынка, которой владеет субъект хозяйствования; уровень применяемых технологий и менеджмента;
- рынок ценных бумаг предприятия (организации) - операторы и инвесторы ценных бумаг, курс акций и листинг.

Важной предпосылкой охраны финансовой составляющей экономической безопасности является планирование (включая и бюджетное) комплекса необходимых мероприятий и оперативная их реализация в процессе осуществления тем или иным субъектом хозяйствования финансово-экономической деятельности.

Анализ показателей финансовой устойчивости предприятия ООО «КОНСТАНТА-принт» за весь рассматриваемый период представлен в таблице 2.6.

Таблица 2.6

Анализ финансовой устойчивости по абсолютным и относительным
показателям

Наименование показателей	Годы			Абсолютное отклонение (+; -)		Относительное от- клонение (%)	
	2015	2016	2017	2016 г. / 2015 г.	2017 г. / 2015 г.	2016 г. / 2015 г.	2017 г. / 2015 г.
1	2	3	4	5	6	7	8
Источники собственных средств	128 206	125 560	105 084	-2 646	-23 122	-2,06	-18,04
Внеоборотные активы	21033 0	189070	165759	-21260	-44571	-15,84	-14,92
Источники собственных оборотных средств	51 521	36 726	16 954	-14 795	-34 567	-28,72	-67,09
Источники собственных средств, скорректиро- ванные на величину дол- госрочных заемных средств	51 521	36 726	16 954	-14 795	-34 567	-28,72	-67,09
Краткосрочные кредит- ные и заемные средства	40 000	121 000	30 000	81 000	-10 000	202,50	-25
Общая величина источ- ников средств с учетом долгосрочных и кратко- срочных заемных средств	91 521	157 726	46 954	66 205	-44 567	72,34	-48,70
Величина запасов и за- трат, обращающихся в активе баланса	99 726	221 356	171 821	121 630	72 095	121,96	72,29
Излишек источников собственных оборотных средств	-48 205	-184 630	-154 867	-136 425	-106 662	-283,01	-221,27
Излишек источников собственных средств и долгосрочных заемных	-48 205	-184 630	-154 867	-136 425	-106 662	-283,01	-221,27

источников							
Излишек общей величины всех источников для формирования запасов и затрат	-8 205	-63 630	-124 867	-55 425	-116 662	-675,50	-1 421,84

Продолжение табл. 2.6

Коэффициент автономии	0,50	0,30	0,28	-0,20	-0,23	-39,84	-45,09
Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг)	0,99	2,31	2,63	1,32	1,64	133,3	12,8
Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств.	2,33	3,68	3,32	1,35	0,99	57,93	42,70
Коэффициент отношения собственных и заемных средств	1,01	0,43	0,38	-0,58	-0,63	-57,08	-62,25
Коэффициент маневренности	0,40	0,29	0,16	-0,11	-0,24	-27,21	-59,85
Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными средствами	0,52	0,17	0,10	-0,35	-0,42	-67,89	-80,90
Коэффициент имущества производственного назначения	0,69	0,75	0,68	0,06	-0,01	8,01	-1,28

Проводя анализ типа финансовой устойчивости предприятия по абсолютным показателям, основываясь на трехкомплексном показателе финансовой устойчивости, в динамике заметна стагнация финансовой устойчивости предприятия. Как видно из таблицы и на 31.01.2015 , и на 31.12.2017 финансовую устойчивость ООО КОНСТАНТА-принт» по 3-х комплексному показателю можно охарактеризовать как «кризисно неустойчивое состояние предприятия», так как на начало анализируемого периода у предприятия не хватает средств для финансирования собственных запасов и затрат., а на конец периода у предприятия не хватает средств для финансирования собственных запасов и затрат.

Анализ финансовой устойчивости по относительным показателям, представленный в таблице, говорит о том, что, по представленным в таблице показателям, по сравнению с базовым периодом (31.01.2015 г.) ситуация на ООО КОНСТАНТА-принт»в целом ухудшилась.

Коэффициент автономии, за анализируемый период снизился на -0,23 и на 31.12.2017 г. составил 0,28. Это ниже нормативного значения (0,5) при котором заемный капитал может быть компенсирован собственностью предприятия. Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг), за анализируемый период увеличился на 1,64 и на 31.12.2017 г. составил 2,63 Чем больше этот коэффициент превышает 1, тем больше зависимость предприятия от заемных средств. Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств, за анализируемый период увеличился на 0,99 и на 31.12.2017 г. составил 3,32 Коэффициент определяется как отношение мобильных средств (итог по второму разделу) и долгосрочной дебиторской задолженности к иммобилизованным средствам (внеоборотные активам, скорректированным на дебиторскую задолженность долгосрочного характера). Нормативное значение специфично для каждой отдельной отрасли, но при прочих равных условиях увеличение коэффициента является положительной тенденцией.

Коэффициент маневренности, за анализируемый период снизился на -0,24 и на 31.12.2017 г. составил 0,16. Это ниже нормативного значения (0,5). Коэффициент маневренности характеризует, какая доля источников собственных средств находится в мобильной форме. Нормативное значение показателя зависит от характера деятельности предприятия: в фондоемких производствах его нормальный уровень должен быть ниже, чем в материалоемких. На конец анализируемого периода ООО КОНСТАНТА-принт» обладает легкой структурой активов. Доля основных средств в валюте баланса менее 40 %. Таким образом, предприятие нельзя причислить к фондоемким производствам.

Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными средствами, за анализируемый период снизился на -0,42 и на 31.12.2017 г. составил 0,1. Это ниже нормативного значения (0,6-0,8). Предприятие испытывает недостаток собственных средств для формирования запасов и затрат, что показал и анализ показателей финансовой устойчивости в абсолютном выражении. Коэффициент равен отношению разности между суммой источников собственных оборотных средств, долгосрочных кредитов и займов и внеоборотных активов к величине запасов и затрат.

Анализ ликвидности баланса по относительным показателям за весь рассматриваемый период представлен в таблице 2.7.

Таблица 2.7

Анализ ликвидности баланса по относительным показателям

Наименование показателей	Годы			Абсолютное отклонение (+; -)		Относительное отклонение (%)	
	2015	2016	2017	2016 г. / 2015 г.	2017 г. / 2015 г.	2016 г. / 2015 г.	2017 г. / 2015 г.
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,08	0,09	0,08	0,01	-	12,5	-
Коэффициент промежуточной (быстрой) ликвидности	0,62	0,36	0,44	-0,26	-0,18	-41,46 %	- 29,29 %
Коэффициент текущей ликвидности	1,41	1,13	1,06	-0,28	-0,35	-19,85	-24,8
Коэффициент покрытия оборотных средств собственными источниками формирования	0,29	0,11	0,06	-0,18	-0,23	-61,04 %	- 79,93 %
Коэффициент восстановления (утраты) платежеспособности		0,49	0,51	-	-	-	-

Коэффициент абсолютной ликвидности и на начало и на конец анализируемого периода (31.01.2015 г. - 31.12.2017 г.) находится ниже нормативного значения (0,2), что говорит о том, что значение коэффициента слишком низко и предприятие не в полной мере обеспечено средствами для своевременного погашения наиболее срочных обязательств за счет наиболее ликвидных активов. На начало анализируемого периода - на 31.12.2017 г. значение показателя абсолютной ликвидности составило 0,08. На конец анализируемого периода значение показателя возросло, составив 0,08.

Коэффициент промежуточной (быстрой) ликвидности показывает, какая часть краткосрочной задолженности может быть погашена за счет наиболее ликвидных и быстро реализуемых активов. Нормативное значение показателя - 0,6-0,8, означающее, что текущие обязательства должны покрываться на 60-80% за счет быстрореализуемых активов. На начало анализируемого периода (на 31.01.2015 г.), значение показателя быстрой (промежуточной) ликвидности составило 0,62. На 31.12.2017 г. значение показателя снизилось, что можно рассматривать как отрицательную тенденцию, и составило 0,44.

Коэффициент текущей ликвидности и на начало и на конец анализируемого периода (31.01.2015 г. - 31.12.2017 г.) находится ниже нормативного значения 2, что говорит о том, что значение коэффициента достаточно низкое и предприятие не в полной мере обеспечено собственными средствами для ведения хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств.

Так как на конец анализируемого периода коэффициент текущей ликвидности находится ниже своего нормативного значения 2, и коэффициент текущей ликвидности ниже своего (0,1), рассчитывается показатель восстановления платежеспособности предприятия. Показатель восстановления платежеспособности говорит о том, сможет ли предприятие, в случае потери платежеспособности в ближайшие шесть месяцев ее восстановить при существующей динамике изменения показателя текущей ликвидности. На конец периода значение показателя установилось на уровне 0, что говорит о том,

что предприятие не сможет восстановить свою платежеспособность, так как показатель меньше единицы.

Далее проанализируем показатели деловой активности предприятия.

Таблица 2.8

Показатели деловой активности

Наименование показателей	Годы			Абсолютное отклонение (+; -)		Относительное отклонение ()	
	2015	2016	2017	2016 г. / 2015 г.	2017 г. / 2015 г.	2016 г. / 2015 г.	2017 г. / 2015 г.
Период оборота материальных запасов, дней	5,42	80,44	60,01	75,02	54,59	1 383,08	1 006,34
Период оборота дебиторской задолженности, дней	3,76	37,42	36,98	33,66	33,22	893,98	882,41
Затратный цикл, дней	9,19	117,88	96,99	108,69	87,81	1 182,89	955,56
Период оборота кредиторской задолженности, дней	4,75	64,36	73,68	59,61	68,93	1 255,78	1 452,11
Кредитный цикл, дней	4,75	64,36	73,68	59,61	68,93	1 255,78	1 452,11
Чистый цикл, дней	4,44	53,52	23,32	49,08	18,88	1 104,99	424,93

Как видно из таблицы 2.8, за анализируемый период продолжительность затратного цикла увеличилась на 87,81 дня (955,56%) , что при прочих равных условиях может указывать на негативную тенденцию, отвлекающую средства в производственную деятельность.

Продолжительность производственного цикла за анализируемый период увеличилась на 68,93 дня (1452,11%), что может указывать на положительную тенденцию и говорить об увеличении эффективности использования предприятием возможности финансирования текущей деятельности за счет

непосредственных участников производственного процесса, если организация не создает сверхнормативных задолженностей перед поставщиками, бюджетом, персоналом.

На начало анализируемого периода чистый цикл оборачиваемости занимал 4,44 дня. За анализируемый период продолжительность чистого цикла увеличилась на 18,88 дня, что говорит об отрицательной тенденции, так как увеличилось количество текущих активов, профинансированных за счет непосредственных участников производственного процесса, и финансирование производственной деятельности в большей степени осуществляется за счет внешних по отношению к производственному процессу источников финансирования – прироста собственного капитала, кредитов.

Таким образом, проведенная оценка показателей финансовой составляющей экономической безопасности предприятия ООО «КОНСТАНТА-принт» показала, что за анализируемый период значения большинства показателей рентабельности либо уменьшились, либо остались на прежнем уровне, что следует скорее рассматривать как негативную тенденцию. Анализ типа финансовой устойчивости предприятия в динамике, показывает снижение финансовой устойчивости предприятия. На начало анализируемого периода у предприятия не хватает средств для финансирования собственных запасов и затрат, на конец периода у предприятия не хватает средств для финансирования собственных запасов и затрат.

ГЛАВА 3. ОЦЕНКА ПРОБЛЕМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

3.1. Выявление резервов и факторов экономического роста предприятия

На экономический рост хозяйственной деятельности предприятия влияют самые разнообразные факторы, благодаря которым можно найти внутрихозяйственные резервы с целью повышения эффективности производства. Выделяют две группы факторов - внутренние и внешние. Внутренние факторы отвечают за деятельность самого предприятия и характеризуют работу коллектива, а внешние факторы не зависят от деятельности предприятия, но количественно определяют уровень использования производственных и финансовых ресурсов данного предприятия.

К внутренним факторам относятся:

- организационно-управленческие (разработка стратегии и тактики и развития организации, освоение новых, усовершенствованных видов продукции и услуг, информационное обеспечение процессов принятия решений);
- экономические факторы (финансовое планирование деятельности предприятия, анализ и поиск внутренних резервов роста прибыли, экономическое стимулирование производства, налоговое планирование);
- материально-технические (использование прогрессивных предметов труда, проведение модернизации и реконструкции материально-технической базы производства, применение производительного технологического оборудования);
- социальные факторы (повышение квалификации работников, улучшение условий труда, организация оздоровления и отдыха работником).

К внешним факторам относятся:

- рыночно - конъюнктурные факторы (уровень развития внешнеэкономических связей, повышение конкурентоспособности в оказании услуг, мар-

кетинговые методы повышения уровня продаж, изменение тарифов и цен на поставляемую продукцию и услуги в результате инфляции);

- хозяйственно- правовые и административные факторы (постановления и положения, налогообложение, правовые акты, регламентирующие деятельность организации, государственное регулирование тарифов и цен).

Классификация факторов, определяющих экономические категории и показатели, является основой классификации резервов. Повышение эффективности производства состоит в наиболее полном и рациональном использовании все возрастающего потенциала организации ради получения большего количества высококачественной продукции при наименьших затратах живого и овеществленного труда на единицу продукции. В этом состоит экономическая сущность резервов роста эффективности.

Под резервами следует понимать неиспользованные возможности снижения текущих и авансируемых затрат материальных, трудовых и финансовых ресурсов при данном уровне развития производительных сил и производственных отношений [4].

Осуществляя поиск резервов, следует руководствоваться следующими принципами:

- поиск резервов должен носить научный характер, основываться на знаниях экономических законов, достижениях науки и передовой практики;

- поиск резервов должен быть комплексным и системным. Комплексный подход требует всестороннего выявления резервов по всем направлениям хозяйственной деятельности с последующим их обобщением. Системный подход к поиску резервов означает умение выявлять и обобщать резервы с учетом взаимосвязи и соподчиненности изучаемых явлений;

- одним из требований к поиску резервов является обеспечение их комплексности, то есть сбалансированности по трем основным моментам процесса труда (средств труда, предметов труда и трудовых ресурсов);

- резервы должны быть экономически обоснованными, при их подсчете необходимо учитывать реальные возможности предприятия, а расчетная ве-

личина этих резервов должна быть подкреплена соответствующими мероприятиями;

- поиск резервов должен быть оперативным;
- принцип массовости поиска резервов, привлечение к этому процессу всех работников, развитие и совершенствование общественных форм экономического анализа;
- при предварительном определении направлений поиска резервов надо выделять «ведущие звенья» или «узкие места» в повышении эффективности производства.

В зависимости от деятельности предприятия выделяют: внутренние (внутрихозяйственные) и внешние резервы. Основное внимание уделяется поиску внутренних резервов. Так внутренние резервы могут быть подразделены на экстенсивные и интенсивные (рис. 3.1).

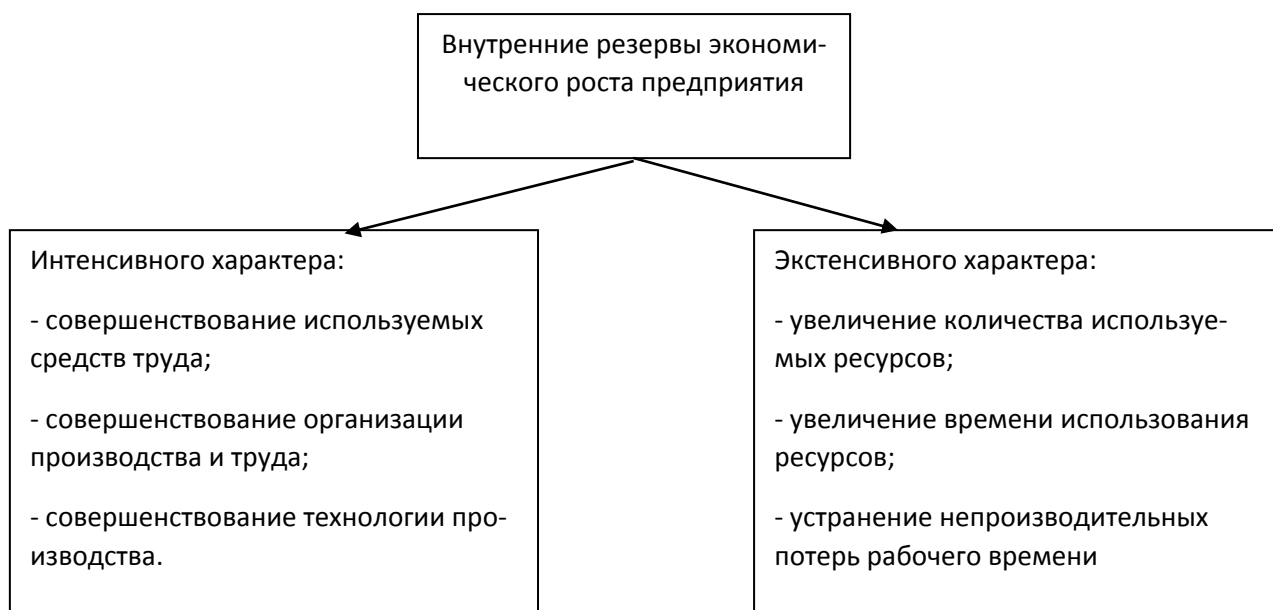


Рис. 3.1. Внутренние резервы экономического роста предприятия

К резервам экстенсивного характера относятся те, которые связаны с использованием в производстве дополнительных ресурсов. Увеличение объемов используемых в процессе производства ресурсов (трудовых ресурсов,

основных фондов, материалов), а также увеличения времени использования трудовых ресурсов и основных фондов.

Сущность интенсивных резервов заключается в том, что организация может с неизменным количеством используемых ресурсов изготовить больший объем продукции, либо изготовить тот же объем продукции с меньшим количеством используемых ресурсов. Основным направлением использования интенсивных резервов является использование достижений научно-технического прогресса. Научно-технический прогресс предполагает повышение уровня качества продукции, ее прогрессивности, повышение степени механизации и автоматизации производственных процессов, рост технической и энергетической вооруженности труда.

Таковы основные виды внутрихозяйственных резервов, которые могут иметь место в организации. Конкретно эти резервы и пути их мобилизации, находят отражение в планах организационно-технических мероприятий.

Наряду с внутренними резервами имеют место также внешние резервы повышения эффективности деятельности организаций. К внешним резервам можно отнести перераспределение выделяемых средств между отдельными отраслями экономики или промышленности, а также между определенными регионами страны.

Резервы подразделяются по отдельным экономическим показателям: резервы увеличения выпуска и продаж продукции и резервы улучшения использования отдельных видов производственных ресурсов (трудовых ресурсов, основных фондов, материалов).

В зависимости от срока, в течение которого выявленные резервы могут быть мобилизованы (использованы) различают два основных вида резервов: текущие (могут быть мобилизованы в течение одного года) и перспективные (можно использовать лишь в долгосрочной перспективе, то есть в течение периода, превышающего один год).

В зависимости от возможностей выявления резервов: явные (ликвидация причин различных внеплановых потерь и перерасходов) и скрытые (ла-

тентные), которые не лежат на поверхности, подобно явным резервам. Их можно установить лишь при детализированном анализе, используя методы сравнения показателей организации с данными других организаций.

В зависимости от внутренней сущности резервов их можно подразделить на: экстенсивные (количественные), то есть резервы увеличения отработанного рабочими времени, представляют собой количественные экстенсивные резервы повышения производительности труда. Интенсивные (качественные) пути снижения трудоемкости изготавливаемой продукции - качественные, интенсивные резервы.

По способам исчисления резервы могут подразделяться на резервы улучшения использования конкретных видов производственных ресурсов и так называемые комплектные резервы. Последние представляют собой минимальную сумму из следующих групп резервов:

- по трудовым ресурсам,
- по основным фондам,
- по материальным ресурсам. Дело в том, что в этой минимальной сумме будет достаточно резервов по всем трём видам производственных ресурсов и, следовательно, из этих сэкономленных ресурсов можно будет выпустить дополнительный объем продукции.

Для каждого предприятия главной целью его экономической безопасности является обеспечение устойчивого и максимально эффективного функционирования в настоящее время и обеспечение высокого потенциала развития и роста предприятия в будущем. Наиболее эффективное использование корпоративных ресурсов предприятия, необходимое для выполнения целей данного бизнеса, достигается путем предотвращения угроз негативных воздействий на экономическую безопасность предприятия и достижения основных функциональных целей его экономической безопасности. В том числе:

- обеспечение высокой финансовой эффективности работы предприятия и его финансовой устойчивости и независимости;

- обеспечение технологической независимости предприятия и достижение высокой конкурентоспособности его технологического потенциала;
- высокая эффективность менеджмента предприятия, оптимальность и эффективность его организованной структуры;
- высокий уровень квалификации персонала предприятия и его интеллектуального потенциала, эффективность корпоративных НИОКР;
- высокий уровень экологичности работы предприятия, минимизация разрушительного влияния результатов производственной деятельности на состояние окружающей среды;
- качественная правовая защищенность всех аспектов деятельности предприятия;
- обеспечение защиты информационной среды предприятия, коммерческой тайны и достижение высокого уровня информационного обеспечения работы всех его служб;
- обеспечение безопасности персонала предприятия, его капитала, имущества и коммерческих интересов.

Выполнение каждой из вышеперечисленных целей экономической безопасности предприятия является существенно важной для достижения ее главной цели. Кроме того, каждая из целей экономической безопасности предприятия имеет собственную структуру подцелей, обусловливаемую функциональной целесообразностью, характером и спецификой работы предприятия. Подробная разработка и контроль за выполнением целевой структуры экономической безопасности предприятия являются весьма важной составной частью проблемы.

Обеспечение экономической безопасности - это постоянный циклический процесс. Рассмотрим основные его характеристики. В целом обеспечение экономической безопасности предприятия - процесс реализации функциональных составляющих экономической безопасности с целью предотвращения возможных ущербов и достижения максимального уровня эконо-

мической безопасности предприятия в настоящий момент времени и в будущем.

Способы обеспечения экономической безопасности предприятия – это набор мер и система организации их выполнения, контроля и прогнозирования, которые позволяют достигать наиболее высоких значений уровня экономической безопасности предприятия.

Рассмотрим практическое функционирование данной схемы обеспечения экономической безопасности предприятия. Исходя из целей создания бизнеса, рассмотренные выше, а также особенности национальной ментальности и природного темперамента высших менеджеров предприятия, отраслевой спецификации бизнеса и общеэкономической ситуации на рынках данного предприятия, формируется философия предприятия.

Для осуществления целей данного бизнеса на основе сложившейся философии предприятия его менеджментом рассчитываются потребности бизнеса в различных ресурсах и формируется набор корпоративных ресурсов предприятия, за счет которых оно достигает реализации целей своего бизнеса. Уровни и структура системы экономической безопасности предприятия ООО КОНСТАНТА-принт» представлены на рис. 3.2.

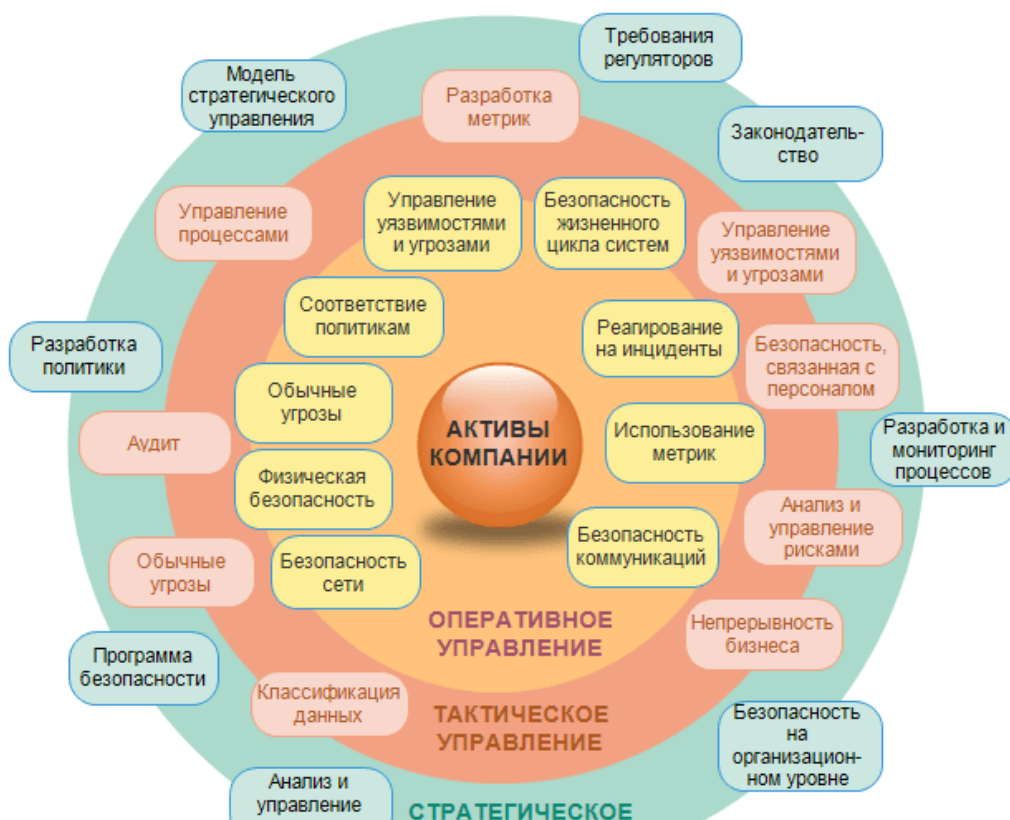


Рис. 3.1. Уровни и структура системы экономической безопасности предприятия ООО КОНСТАНТА-принт»

Важнейшим этапом обеспечения экономической безопасности предприятия является стратегическое планирование и прогнозирование его экономической безопасности. Этот этап включает в себя разработку стратегического плана обеспечения экономической безопасности предприятия. В этом документе необходимо задать качественные параметры использования корпоративных ресурсов предприятия в сочетании с его организационно-функциональной структурой и взаимосвязями структурных подразделений, а также некоторые количественные ориентиры обеспечения функциональных составляющих и экономической безопасности предприятия в целом.

На основе разработанного стратегического плана необходимо выработать общие и функциональные рекомендации по реализации плановых установок, которые, если это представляется возможным, должны содержать определенные количественные характеристики и оформляться специальными

приложениями к стратегическому плану обеспечения экономической безопасности предприятия.

После разработки стратегического плана обеспечения экономической безопасности предприятия и выработки рекомендаций по его реализации в соответствии с данными документами осуществляется стратегическое планирование финансово-хозяйственной деятельности. Создаются стратегические финансовые, производственные планы, осуществляется планирование персонала, поставок и др.

После разработки стратегических планов деятельности предприятия необходимо провести оперативную оценку уровня обеспечения и текущее тактическое планирование экономической безопасности предприятия. Анализ уровня экономической безопасности предприятия проводится на основе оценки эффективности мер по предотвращению ущерба и расчета функциональных и совокупного критерия экономической безопасности предприятия. Подробнее сущность и методы оценки этих критериев будут рассмотрены ниже.

Текущее планирование экономической безопасности предприятия осуществляется на основе разработки нескольких альтернативных сценариев развития ситуации и расчета значений совокупного критерия экономической безопасности по каждому из них. После выбора по результатам расчетов лучшего варианта и анализа остальных вырабатываются оперативные рекомендации по текущему планированию деятельности предприятия. Эти рекомендации не носят в отличие от стратегического досрочного характера и задают не только качественные ориентиры текущей деятельности предприятия, но и содержат количественные задания.

На основе оперативной оценки экономической безопасности предприятия и выработанных рекомендаций осуществляется оперативное планирование финансово-хозяйственной деятельности предприятия, после чего производится практическая реализация разработанных планов.

В процессе осуществления предприятием своей финансово-хозяйственной деятельности появляется информация для анализа состояния его экономической безопасности. На основе этой информации осуществляется оценка функциональных и совокупного критериев экономической безопасности этого предприятия, их отклонений от плановых значений, анализируются причины возникновения этих отклонений. После этого вырабатываются рекомендации по корректировке набора корпоративных ресурсов, систем стратегического и текущего планирования финансово-хозяйственной деятельности предприятия, а также системы оперативного управления его деятельностью.

Корректировки могут вноситься и в систему планирования экономической безопасности предприятия. В этом случае нужно заново использовать описанные выше методы планирования экономической безопасности предприятия и вносить соответствующие изменения в хозяйственные планы предприятия и систему их реализации.

Практика свидетельствует о том, что оценка уровня экономической безопасности предприятия по всем функциональным составляющим на основе статистических методов обработки информации сильно затруднена, так как большинство аспектов данной проблемы крайне сложно поддаются математической формализации, а некоторые из них не поддаются и вовсе. Тем не менее, важность данной проблемы для эффективного функционирования предприятия очень велика, поэтому оценивать уровень экономической безопасности предприятия возможно, например, на основе определения совокупного критерия экономической безопасности предприятия, рассчитываемого на основе мнения квалифицированных экспертов по частным функциональным критериям экономической безопасности предприятия.

Частные функциональные критерии экономической безопасности предприятия по каждой из ее составляющих рассчитываются на основе оценки ущербов экономической безопасности предприятия и эффективности мер по их предотвращению.

Предлагается также примерная формула расчета совокупного критерия экономической безопасности предприятия (СКЭБ):

$$СКЭБ = \sum_{i=1}^N K_i d_i, \quad (3.1)$$

где:

K_i – значение частных функциональных критериев экономической безопасности предприятия;

d_i – удельные веса значимости функциональных составляющих экономической безопасности предприятия; причем $\sum d_i = 1$.

Удельные веса частных функциональных критериев экономической безопасности предприятия в совокупном критерии экономической безопасности предприятия рассчитываются на основе оценки совокупных ущербов по функциональным составляющим его экономической безопасности, которая подробнее рассматривается ниже.

Исходя из метода расчета совокупного критерия экономической безопасности предприятия видно, что в расчете этого критерия содержится значительная доля субъективного фактора мнений экспертов, проводящих оценку уровня экономической безопасности предприятия. Субъективизм предлагаемого метода проявляется как в оценке ущербов при определении частных функциональных критериев экономической безопасности предприятия, так и в процессе распределения удельных весов функциональных составляющих при расчете совокупного критерия экономической безопасности предприятия. Однако именно отсутствие четко заданных параметров оценки и позволяет наиболее эффективно настроить данный гибкий инструмент всесторонней оценки деятельности предприятия и окружающей его среды бизнеса на специфику конкретной организации

Ниже приводятся полученные на основе практического опыта анализа экономической безопасности предприятий различных отраслей экономики

примерные рекомендации по соотношениям удельных весов функциональных составляющих экономической безопасности предприятия (табл.3.1).

Таблица 3.1

Соотношение удельных весов функциональных составляющих
экономической безопасности предприятия

Отрасль экономики	Функциональные составляющие						
	Финансовая	Интеллектуальная и кадровая	Технико-технологическая	Политико-правовая	Информационная	Экологическая	Силовая
Промышленность	0,2	0,2	0,2	0,1	0,15	0,1	0,05
Сельское хозяйство	0,2	0,1	0,3	0,1	0,05	0,2	0,05
Торговля	0,3	0,1	0,15	0,1	0,2	0,05	0,1
Финансовая сфера	0,2	0,2	0,1	0,15	0,2	0,05	0,1

Разумеется, приведенные примерные варианты распределения удельных весов функциональных составляющих экономической безопасности предприятия могут и должны подвергаться критическому осмыслению и корректировке при практическом расчете критерия экономической безопасности, исходя из специфики конкретного анализируемого предприятия ООО «КОНСТАНТА-принт». Принципиальным же условием здесь является обязательное сохранение распределения удельных весов функциональных составляющих при разновременных оценках уровня экономической безопасности одного и того же предприятия.

После многократного анализа финансового и технологического потенциала предприятий различных отраслей хозяйства такое соотношение значимостей функциональных составляющих экономической безопасности было получено, основываясь на следующих положениях.

В отношении промышленных и сельскохозяйственных предприятий примерно одинакова роль финансового обеспечения производственной деятельности предприятий. В то же время для промышленных предприятий существенно выше, по сравнению с сельскохозяйственными, роль интеллектуальной и кадровой составляющей, а также системы информационного обеспечения (особенно в плане новейшей технологической информации и информации о движении рынков предприятия) производства.

При этом очевидны огромные превосходства в значимости экологической составляющей для сельхозпроизводителей по сравнению с промышленными предприятиями. Это вызвано тем, что для сельскохозяйственных предприятий земля является основным фактором производства и экологическая обстановка напрямую существенно влияет на результаты сельскохозяйственного бизнеса, в то время как промышленных предприятий экологические проблемы касаются только через системы штрафных санкций за загрязнение окружающей среды и экологические стандарты на выпускаемую продукцию. Нужно отметить и больший удельный вес для сельскохозяйственных предприятий технико-технологической составляющей, что вызвано меньшей, по сравнению с промышленностью, значимостью интеллектуального и кадрового фактора экономической безопасности предприятия.

Для торговых предприятий и предприятий, работающих на финансовых рынках, включая банки, на фондовых рынках, осуществляющие страховую и инвестиционную деятельность, необходимо отметить, что в обеспечении экономической безопасности и эффективного функционирования данных предприятий важную роль играет информационное обеспечение бизнеса, а также фактор финансовой деятельности. Для предприятий, работающих на финансовых рынках, весьма важное значение для обеспечения их экономической безопасности играет уровень персонала такого предприятия, при этом как для предприятий, работающих на финансовых и фондовых рынках, так и для торговых более высока по сравнению с промышленными и сельскохозяйственными предприятиями роль силовой составляющей экономической безо-

пасности при существенно меньшей значимости для них влияния экологических проблем.

Анализ уровня экономической безопасности предприятия ООО КОНСТАНТА-принт» производится на основе сравнения полученного в результате расчета значения совокупного критерия экономической безопасности предприятия с полученными ранее значениями этого критерия для анализируемого предприятия, а также, по возможности, с рассчитанными для сравнения значениями данного критерия для аналогичных предприятий данной отрасли.

Кроме того, сравниваются текущие и прошлые оценки частных функциональных критериев экономической безопасности предприятия и выявляются доли влияния изменения состояния функциональных составляющих экономической безопасности предприятия на изменение значения совокупного критерия экономической безопасности предприятия.

После расчета влияния функциональных составляющих на изменение совокупного критерия экономической безопасности предприятия необходимо провести функциональный анализ мер по обеспечению необходимого уровня функциональных составляющих экономической безопасности предприятия.

Данный функциональный анализ призван выявить недостатки и резервы реализуемого предприятием комплекса мер по обеспечению каждой из функциональных составляющих экономической безопасности предприятия в целом, а также дать возможность менеджерам предприятия скорректировать функциональную систему обеспечения его экономической безопасности на основе его экономического роста.. В соответствии с этим можно предложить следующий алгоритм проведения такого функционального анализа на данном предприятии ООО КОНСТАНТА-принт»:

- определение структуры негативных воздействий по каждой функциональной составляющей экономической безопасности предприятия. Разделение объективных и субъективных негативных воздействий;

- формируется список мер, которые были предприняты предприятием к моменту проведения оценки уровня его экономической безопасности для устранения влияния негативных воздействий. Такие списки формируются по каждой из функциональных составляющих и по каждому негативному воздействию внутри каждой составляющей. В случае, если в прошлом были приняты какие-либо превентивные меры по предупреждению определенных негативных воздействий, их также необходимо включить в список мер, даже если ожидавшиеся негативные воздействия так и не имели места;

- оценка эффективности принятых мер с точки зрения нейтрализации конкретных негативных воздействий по каждому из функциональных составляющих экономической безопасности предприятия. Оценка эффективности принятых мер может производиться экспертами, проводящими общую оценку экономической безопасности данного предприятия или специально приглашенными лишь для этой цели, на основании оценки отношения экономического эффекта, полученного от реализации оцениваемых мер, предотвращенного с помощью этих мер возможного ущерба к совокупным затратам на реализацию комплекса мер и стоимости понесенного ущерба по функциональной составляющей;

- определение причин недостаточной эффективности мер, принятых для устранения уже имеющихся негативных воздействий и предотвращения возможных, а также определение ответственных за низкую эффективность реализации принятых мер;

- определение перечня ожидаемых негативных воздействий. В этот список включаются негативные воздействия, которые не удалось устранить к настоящему моменту времени и чье влияние будет продолжаться и в будущем, а также те, которые могут появиться в будущем;

- выработка рекомендаций по устранению существующих негативных воздействий и предупреждению возможных;

- оценка стоимости каждой из предлагаемых мер по устранению негативных воздействий и определение исполнителей, ответственных за реализацию предлагаемых мер.

3.2. Обоснование мероприятий обеспечения экономической безопасности предприятия с учетом его экономического роста

При проведении исследований было выявлено, что в ООО КОНСТАНТА-принт» на настоящий момент экономической безопасности уделяется не достаточно внимания, как этого требуют современные тенденции развития экономической безопасности предприятия. Поэтому данному предприятию можно предложить и обосновать программу мероприятий по повышению уровня экономической безопасности (рис. 3.3).

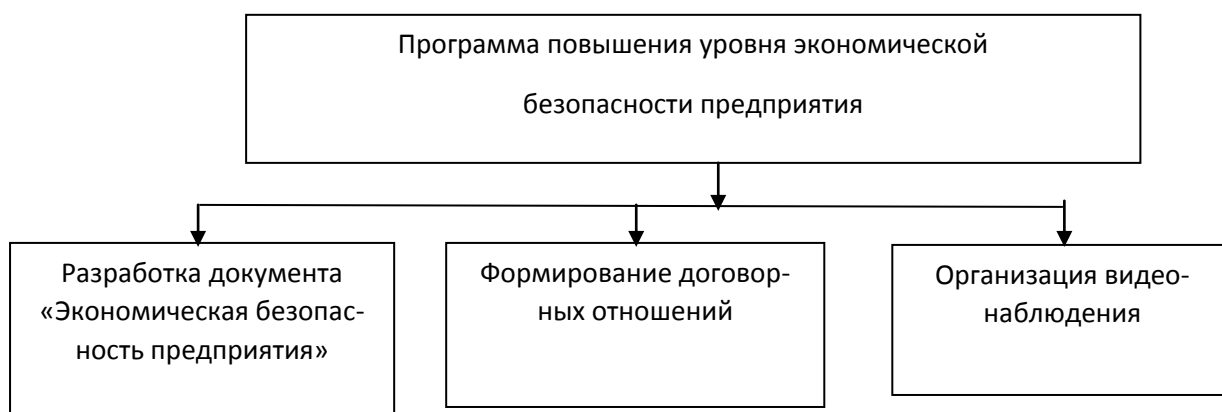


Рис. 3.2. Мероприятия по повышению уровня экономической безопасности на ООО КОНСТАНТА-принт»

Рассмотрим более подробно каждое предлагаемое мероприятие. Для доведения до работающего персонала предприятия функций службы экономической безопасности целесообразно разработать документ под названием «Экономическая безопасность предприятия». Цель данной разработки состо-

ит в том, чтобы довести до персонала организации основные положения и правила по обеспечению экономической безопасности на предприятии.

Предлагаемое решение позволит закрепить права и гарантии, предоставляемые работнику организацией, а также защитить само предприятие от возможных угроз, которые могут возникнуть со стороны персонала.

Таким образом, предлагаемое мероприятие предоставит дополнительные возможности по повышению уровня экономической безопасности на предприятии ООО КОНСТАНТА-принт». Реализация данного мероприятия позволит рассматриваемой организации не просто достичь цели повышения эффективности экономической безопасности и управления, но и создать в ООО КОНСТАНТА-принт» документацию, регламентирующую сферу отношений персонала и организации.

Решение по разработке документа позволит повысить эффективность коммуникаций в организации, как на вертикальном, так и на горизонтальном уровнях, позволят достичь взаимопонимания в коллективе и снизят вероятность возникновения нарушения экономической безопасности предприятия. Соблюдение правил по экономической безопасности предприятия гарантирует успех и благополучие во взаимоотношениях персонала ООО КОНСТАНТА-принт».

Основные расходы на реализацию решения по разработке «Экономическая безопасность предприятия» - это расходы на заработную плату задействованных специалистов и руководителей. Следует учитывать также то, что данным сотрудникам придется осуществлять данную деятельность в нерабочее время. Это может быть несколько часов после работы либо работа в выходной день. По трудовому законодательству такая работа подлежит оплате в двойном размере. Услуги юриста по правовому регулированию и соответствию законодательству РФ, а также необходимость зарегистрировать данный документ требует денежных средств. В остальном процесс разработки нематериалоемкий. Все необходимые для разработки материалы - это канцтовары и литература. Многие законодательные акты и литература уже имеются в на-

личии в ООО КОНСТАНТА-принт» (например, Трудовой кодекс РФ, Коллективный договор, Типовой контракт, ГК РФ и др.).

Предложенные мероприятия позволят сократить число случаев хищений и недостач, также позволит снизить утечку информации конкурентам.

Второе предлагаемое мероприятие, это совершенствование экономической безопасности путем формирования договорных отношений. Это подразумевает рассмотрение методов защиты безопасности ООО КОНСТАНТА-принт» от внутренних угроз и формирования договорных отношений с деловыми партнерами.

Риски, с которыми предприятие ООО КОНСТАНТА-принт» может столкнуться в процессе осуществления договорных отношений, имеют общие признаки:

- наличие в тексте договора положений, противоречащих действующему законодательству с возможностью последующего признания сделки ничтожной;
- подписание сделки лицом, полномочия которого не подтверждены;
- риск возникновения неоправданно высоких экономических потерь в случае выполнения жестких условий договора;
- неисполнение или ненадлежащее исполнение партнером условий договора;
- возникновение споров и конфликтов, урегулирование которых приводит к дополнительным затратам и издержкам;
- отказ от внесения в текст договора пунктов, защищающих предприятие, ссылки партнера на устные договоренности.

Отдельно следует сказать о составлении договора с партнерами по бизнесу на поставку товаров, оказание услуг; выполнение работ. Нежелание партнера идти на внесение изменений и дополнений в договор может быть одним из признаков скрытой угрозы безопасности фирме. Договор должен быть заключен в письменной форме и в случаях, предусмотренных законодательством, зарегистрирован.

В процессе реализации договора важно документально подтверждать все основные действия (переход права, уступка прав требования, перевод долга, факт оказания услуги, факт оплаты, претензии, возможность использования не денежных форм расчетов, если имеются гарантии продажи товара последующим контрагентам, являющимся потенциальными покупателями или использования в собственном производстве, форс-мажор и т.д.); требовать у лица, подписывающего договор, документы, подтверждающие государственную регистрацию индивидуального предпринимателя или юридического лица, прав партнера на предоставляемый им товар и на осуществление соответствующих видов деятельности (лицензии), учредительные документы (учредительный договор, устав) и т.д.

Для минимизации рисков, связанных с договорными отношениями, иногда должна быть проведена проверка деловых партнеров, клиентов. В зависимости от потребностей и возможностей фирмы проверки проводятся с целью установления:

- личности партнера, клиента, его деловой репутации;
- устойчивости финансового положения потенциального партнера, клиента;
- структуры и состава капитала, видов и стоимости активов партнера;
- состояния, сегментов и места анализируемого партнера на рынке.

Необходимую информацию можно получить в источниках официальных (средства массовой информации, органы государственной регистрации) и неофициальных (Интернет, иные глобальные и корпоративные сети, правоохранительные, контролирующие, фискальные органы, деловые связи и др.). Реклама не может являться достоверным источником информации.

Сомнительными партнерами могут быть будущие контрагенты, нарушающие действующее законодательство и, как следствие, попадающие в «поле зрения» правоохранительных и контролирующих органов. При выявлении фактов нарушений ставятся под угрозу надлежащее исполнение договорных обязательств и существование самой фирмы.

Для обеспечения безопасности в ООО КОНСТАНТА-принт» необходимо учитывать особенности законодательства стран, на территории которых осуществляется хозяйственная деятельность предприятия или с резидентами которых отечественными субъектами заключаются внешнеторговые контракты. В противном случае велика вероятность простоев, уплаты штрафов, дополнительных сборов за проезд, конфискации товаров, которая также представляет угрозу безопасности организации.

Риск при выборе неблагонадежного партнера влечет за собой сбои в поставках продукции, что может привести к простоям из-за отсутствия непоставленных материалов на производстве, что в конечном итоге может привести к потере значительных сумм, которые предприятие будет вынуждено покрывать за счет собственных средств.

Третье предлагаемое мероприятие связано с обеспечением экономической безопасности на предприятии ООО КОНСТАНТА-принт» за счет организации видеонаблюдения.

С целью сокращения средств, необходимых для решения задач экономической безопасности ООО КОНСТАНТА-принт», предлагается использование в основном свободно-распространяемого программного обеспечения и открытых источников информации.

Для этого на территории предприятия предлагается установить систему слежения. Можно предложить установить камеры на следующих объектах:

- территории компании и прилегающей к ней территории;
- на контрольно-пропускном пункте;
- в административном здании;
- и выборочно установить систему слежения на территории предприятия.

Установка системы слежения на территории склада позволит контролировать действия работников, предотвратить хищения со стороны персонала, в случае же хищения позволит выявить виновных лиц.

Установка системы слежения на контрольно пропускном пункте позволит контролировать действия охраны;

Установка системы слежения в административном здании позволит контролировать действия управленческого персонала в области обеспечения экономической безопасности, а также в случае угрозы со стороны позволит проконтролировать действия лиц со стороны.

Главная задача систем видеонаблюдения на промышленных предприятиях – это, в первую очередь, обеспечение сохранения имущества компании, высокой работы охраны, обнаружения небезопасных ситуаций и наблюдение за работой персонала. Каждый сотрудник должен соблюдать правила трудового договора, бережно обращаться с имуществом работодателя, добросовестно исполнять должностные обязанности и т. п. Именно поэтому системы видеонаблюдения являются эффективным способом стимулирования персонала в выполнении возложенной на него работы.

Преимущество систем в том, что владельцы предприятий могут выявлять вовремя злоумышленников и избегать нежелательных посетителей. Наличие системы видеонаблюдения также повышает престиж организации в глазах Ваших партнеров, т.к. это означает контроль порядка и дисциплины сотрудников на предприятии.

Системы видеонаблюдения работают круглосуточно, поэтому руководитель может просмотреть журнал событий за нужную дату и получить необходимую информацию о том или ином событии.

Существуют два типа видеонаблюдения: открытые и скрытые. В случае открытого типа систем видеонаблюдения работники знают, что за их работой смотрит руководство. Как правило, именно поэтому они стараются максимально добросовестно выполнить возложенную на них работу. Естественно, наличие видеонаблюдения может сковывать работников в действиях и давить психологически. В этом случае есть риск лишиться эффективной работы некоторых сотрудников или отдела.

В случае скрытого видеонаблюдения работники не подозревают о наличии системы видеонаблюдения и ведут себя раскованно и свободно. Это дает возможность объективно оценить работу и поведение сотрудников, отдела, предприятия. Руководитель будет знать о деятельности каждого работника, его поведении, мышлении, психологии и остальных личностных характеристик. С одной стороны, посредством данного способа можно сделать более глубокий анализ работы, но с другой стороны это может являться нарушением прав человека. Оптимальным вариантом для работодателя является совмещение обоих типов систем.

Система видеонаблюдения может состоять как из 16-ти, так и из 128 видеокамер, видеорегистратора и монитора.

Использование в системе видеонаблюдения видеорегистратора позволяет осуществлять запись и воспроизведение одновременно от шестнадцати видеокамер и следить на экране монитора за текущими событиями в мультиэкранном режиме. Записи каждой из камер сохраняются на HDD видеорегистратора.

Как при наблюдении «живого» видео, так и при воспроизведении возможен вывод изображения в формате мультиэкрана 2x2, 3x3, 4x4 и в формате полного экрана. Благодаря наличию детектора активности в каждом видеоканале режим записи изменяется при обнаружении изменений в наблюдаемом изображении. Для детального документирования событий видеорегистратор позволяет устанавливать текущую дату и время на экране монитора, также есть возможность включения датчиков тревоги и защиты от несанкционированного доступа.

Данная система позволяет вести наблюдение за обстановкой, просматривать архив, на объектах, где количество камер превышает 20 шт. Система позволяет установить необходимое количество постов охраны, также есть возможность удаленного администрирования. Архитектура данной системы видеонаблюдения позволяет интегрировать в систему, контроль доступа, охранную и пожарную сигнализацию.

Для осуществления комплекса видеонаблюдения на территорию и в помещение необходимо установить ряд оборудования согласно прилагаемой схемы по установке. Система строится на базе видеосерверов с установленными в ПК платами видеозахвата и программным обеспечением. Видеокамеры устанавливаются на улице по периметру и в помещении. Вся система включается в локальную сеть, с выходом в Internet.

Приобретая минимальный комплект видеосистемы на базе ПК, есть возможность всегда расширяться, увеличивая количество камер и пользователей системы. Для данного предприятия целесообразно установить 10 камер наблюдения. Две из них для наружного наблюдения и 8 для внутреннего наблюдения.

Благодаря предложенному мероприятию по установке системы слежения число случаев хищений сократится в несколько раз, а также данное предложение позволит снизить риск проникновения на предприятие со стороны злоумышленников, конкурентов и прочих лиц, которые могут оказать воздействие на экономическую безопасность предприятия.

Таким образом, предлагаемая программа мероприятий по повышению уровня экономической безопасности исследуемого предприятия позволит без значительных затрат, за счет собственных средств и без привлечения дополнительного персонала повысить уровень экономической безопасности данного предприятия.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Проблема оценки экономической безопасности государства, региона, предприятия в последнее время приобрела особую актуальность. Однако, несмотря на большой интерес к ней отечественных и зарубежных ученых и практиков, следует отметить, что существующие разработки в основном посвящены различным аспектам национальной и региональной безопасности, и в значительно меньшей степени – вопросам экономической безопасности предприятий.

В настоящее время вопросы обеспечения условий экономического роста предприятия выходят на первый план. На экономический рост предприятия может оказывать влияние общеэкономическая ситуация в мире в целом и в государстве в частности. Экономическая ситуация в государстве, кроме ряда прочих факторов, находится в зависимости от способности соответствующих государственных органов обеспечить как экономическую безопасность государства, так и хозяйствующих субъектов – предприятий. В современных условиях процесс успешного функционирования и экономического развития российских предприятий во многом зависит от совершенствования их деятельности в области обеспечения экономической безопасности.

Неотъемлемым элементом исследования экономической безопасности предприятия является выбор ее критерия. Под критерием экономической безопасности предприятия понимаются признак или сумма признаков, на основании которых может быть сделан вывод о том, находится ли предприятие в экономической безопасности или нет. Такой критерий должен не просто констатировать наличие экономической безопасности предприятия, а и оценивать ее уровень.

Для этого целесообразно исследовать показатели финансовой устойчивости, безубыточности и ликвидности предприятия. В экономической лите-

ратуре уже предпринимались попытки количественной оценки уровня экономической безопасности предприятия, что привело к появлению нескольких подходов к оценке уровня экономической безопасности предприятия. Так, известен индикаторный подход, при котором уровень экономической безопасности определяется с помощью, так называемых индикаторов.

Индикаторы рассматриваются как пороговые значения показателей, характеризующих деятельность предприятия в различных функциональных областях, соответствующие определенному уровню экономической безопасности. Оценка экономической безопасности предприятия устанавливается по результатам сравнения (абсолютного или относительного) фактических показателей деятельности предприятия с индикаторами.

Угрозы экономической безопасности промышленным предприятиям – это потенциальные или реальные действия физических или юридических лиц, нарушающее состояние защищенности субъекта предпринимательской деятельности и способные привести к ее прекращению, либо к экономическим и другим потерям. Надо иметь в виду, что угрозой экономической безопасности этим предприятиям может быть не всякое действие, имеющее негативные последствия. Так, не следует считать угрозой экономической безопасности предприятия деятельность руководства предприятия по вложению средств в ценные бумаги, внедрение новых организационных форм, организацию реализации новой услуги, товара, работы. Все эти управленческие решения являются рискованными и могут иметь негативные экономические последствия вследствие того, что может резко измениться конъюнктура на рынке ценных бумаг, потребности населения, либо новые организационные формы не оправдают себя. Но нужно иметь в виду, что в конечном счете все это направлено на достижение основной цели предприятия, на его дальнейшее развитие. Такого рода решения составляют неотъемлемую часть самой предпринимательской деятельности, которая осуществляется с риском и предполагает определенные потери.

Под экономическим ростом понимаются изменения реального объема национального производства на основе положительной динамики валового национального продукта. Если все факторы производства используются рационально ([экономика](#) находится на границе своих производственных возможностей), то реальный объем производства достигает своего максимального значения. Это так называемый потенциальный экономический рост, который трактуется как движение от одного долгосрочного состояния равновесия к другому. При таком подходе в центре внимания находятся темпы экономического роста и факторы предложения

Существует два основных типа экономического роста: экстенсивный и интенсивный. Существует также смешанный тип, сочетающий вышеперечисленные типы.

Объектом исследования является типография ООО КОНСТАНТА-принт», которая была организована в 2004г.

ООО КОНСТАНТА-принт» относится к предприятиям полиграфической отрасли в соответствии, с чем его основными видами деятельности является оказание полиграфических услуг.

Типография ООО «КОНСТАНТА-принт» занимает лидирующие позиции на региональном рынке качественных полиграфических услуг любой сложности – от простых визиток до красочных многотомных изданий в твердом переплете и подарочной упаковке.

Проведенная оценка показателей финансовой составляющей экономической безопасности предприятия ООО КОНСТАНТА-принт» показала, что за анализируемый период значения большинства показателей рентабельности либо уменьшились, либо остались на прежнем уровне, что следует скорее рассматривать как негативную тенденцию. Анализ типа финансовой устойчивости предприятия в динамике, показывает снижение финансовой ус-

тойчивости предприятия. На начало анализируемого периода у предприятия не хватает средств для финансирования собственных запасов и затрат, на конец периода у предприятия не хватает средств для финансирования собственных запасов и затрат.

При проведении исследований было выявлено, что в ООО КОНСТАНТА-принт» на настоящий момент экономической безопасности уделяется не достаточно внимания, как этого требуют современные тенденции развития экономической безопасности предприятия. Поэтому данному предприятию целесообразно предложить и обосновать программу мероприятий по повышению уровня экономической безопасности.

Предлагаемая программа мероприятий по повышению уровня экономической безопасности исследуемого предприятия позволит без значительных затрат, за счет собственных средств и без привлечения дополнительного персонала повысить уровень экономической безопасности данного предприятия.

СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации: официальный текст с изм. и доп. на 1 февраля 2005 года. Постатейные комментарии / под общ. ред. А.Т. Гаврилова. – М.: Библиотечка «Российской газеты». – Кодексы РФ. Вып. I-II. Ч. 1,2,3. – 2012. – 703 с.
2. Федеральный закон от 28.12.2010 N 390-ФЗ «О безопасности»Административно-управленческий портал [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.aup.ru/articles/management/19.htm>
3. [Указ Президента РФ от 13.05.2017 N 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года»](#)»
4. Абалкин Л. И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение // Вопросы экономики, 2014. № 12. С. 4.
6. Абрамов В. Деловая разведка в системе обеспечения предприятия / В. Абрамов // БДИ. – 2013. – № 2. – С. 14–16.
7. Архипов А.А. Экономическая безопасность: оценки, проблемы, способы обеспечения // Вопросы экономики. 2014. № 12. С. 38.
8. Бекетов Н.В. Проблемы обеспечения экономической безопасности государства в сфере внешнеэкономической деятельности. // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2014. – № 8. – С. 30–32.
9. Бельских М.В. Институциональные основы обеспечения экономической безопасности России. // Аспирант и соискатель. – 2015. – № 3. – С. 21–25.
10. Безопасность страны как многоуровневая система элементов и отношений // Социально-экономические явления и процессы. Тамбов, Вып. 1-2. 2016. С. 194-198.
11. Бендилов, М. А. Экономическая безопасность промышленного предприятия в условиях кризисного развития // Менеджмент в России и за рубежом. – 2014. – № 2. – С. 7–8.

12. Бурков, В. Н. Моделирование экономических механизмов обеспечения безопасности // Проблемы безопасности при чрезвычайных ситуациях. – 2013. – № 6. – С. 55–68.

13. Буров В. Ю. Теоретические основы исследования категории «экономическая безопасность» [Электронный ресурс] // Высшая школа экономики, управления и предпринимательства забайкальского государственного университета. 2014. № 2. Режим доступа: <http://vseup.ru/articles/113/>

14. Васильев Г.А.. Экономическая безопасность предприятия в современных условиях // Экономика и современный менеджмент: теория и практика: сб. ст. по матер. VIII междунар. науч.-практ. конф. – Новосибирск: СибАК, 2014. – 800 с.

15. Вендров А. М. CASE – технологии. Современные методы и средства проектирования информационных систем / А. М. Вендров. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 176 с.

16. Владимиров Ю. И. Внешнеэкономические аспекты экономической безопасности Российской Федерации // Информационный сборник «Безопасность». – 2013. – № 3. – С. 29–30.

17. Воронина-Сливинская Л.Г. Стратегическое планирование: инструмент создания ресурсной базы и обеспечения экономической безопасности промышленных организаций. // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2014. – № 4 (40).

18. Глазьев С. Ю. Основы обеспечения экономической безопасности страны // Российский экономический журнал. - 2015. № 1. С. 12-18.

19. Громов, Ю.Ю. Информационная безопасность и защита информации: Учебное пособие / Ю.Ю. Громов, В.О. Драчев, О.Г. Иванова. - Ст. Оскол: ТНТ, 2013. - 384 с.

20. Грунин О.А. Экономическая безопасность организации / О.А. Грунин. – С-Пб.: Питер, 2012 – 489 с.

21. Ефимова, Л.Л. Информационная безопасность. Российский и зарубежный опыт: Монография / Л.Л. Ефимова, С.А. Кочерга. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. - 239 с.

22. Иванюта Т. Н. Основные подходы к формированию системы экономической безопасности на предприятиях // Молодой ученый. — 2016. — №4. — С. 215-223.

23. Каранина Е. В. Финансово-экономическая безопасность: региональный аспект // Fundamental and applied sciences: the main results of 2015: Proceedings of the I Annual International Scientific Conference 16-17 December 2015, St. Petersburg, Russia - North Charleston, SC, USA - North Charleston: CreateSpace, 2015. Научно-издательский центр «Открытие», Scientific Publishing Center «Discovery», North Charleston, SC, USA, 2015. Pp. 116-121.

24. Каранина Е.В. Формирование и обеспечение финансово-экономической безопасности на основе критериев риск-системы: комплексный подход: монография / Е.В. Каранина. - Киров: Типография «Старая Вятка», 2015. - 400с.

25. Каранина Е.В. Экспресс-диагностика уровня экономической безопасности региона // Экономика и управление: проблемы и решения. 2015. - № 12. - С.146-153.

26. Клокова М.И. Экономическая безопасность предприятия как необходимый элемент управления предприятием в современной рыночной экономике // Системное управление, 2014 - №4 (25) - с. 53-58

27. Колесниченко Е. А., Гильфанов М. Т. Методические аспекты оценки и обеспечения экономической безопасности предприятия // Вестник Тамбовского университета. Серия Гуманитарные науки. Тамбов, 2013. Вып. 11.

28. Любецкий Р. В. Совершенствование институциональной системы формирования человеческого капитала в современной России / Р.В. Любецкий: дис. ... канд. экон. наук. М., 2014. – 520 с.

29. Любимова М.В. Проблемы оценки социально-экономического потенциала региона // Региональная экономика: теория и практика. - 2013. - № 4. - С. 13–24.
30. Лыкин С. Развитие экономики России и ее структуризация как гарантия экономической безопасности // Вопросы экономики. – 2013. - № 12. - С. 45-51.
31. Мак-Мак В. П. Служба безопасности предприятия. Организационно-управленческие и правовые аспекты деятельности. — М.: Мир безопасности, 2013.- 312с.
32. Мамонов В. В. Конституционные основы национальной безопасности Российской Федерации / Под ред. В. Т. Кабышева. - Саратов: Саратовский университет, 2013. – 210 с.
33. Основы экономической безопасности. Государство, регион, предприятие, личность / Под ред. Е. А. Олейникова. - М.: ЗАО Бизнес-школа «Интел-синтез», 2015. - 288 с.
34. Особенности инвестиционной модели развития России / В.Б. Кондратьев, Ю.В. Куренков, В.Г. Варнавский и др. - М.: Наука, 2014. – 400 с.
35. Османов Ж. Д., Моисеев П. С. Особенности обеспечения экономической безопасности в зарубежных странах // Социально-экономические явления и процессы. – 2015. – №11. – с. 99-104
36. Паньков В. Экономическая безопасность // Интерлик. - 2014. - № 3. - С. 42-56.
37. Песков В.В. Кризис и банкротство как угроза экономической безопасности предприятия в условиях рынка // ТДР. 2015. № 8. С. 29–32.
38. Попов А. И., Иванов С. А. Малое предпринимательство: учеб. пособ.: в 2-х ч. – СПб.: СПб ГУЭФ, 2014. – Ч. 2: Интеграция крупного и малого бизнеса, механизм регулирования и экономическая безопасность
39. Радюкова Я. Ю. Экономическая безопасность: «за и против» поддержки естественных монополий // Проблемы социально-экономического развития России на современном этапе: мат-лы IV Ежегод. Всерос. на- уч.-

практ. конф. (заочной). Тамбов: Изд-во ТРОО «Бизнес-Наука-Общество», 2014. – 620 с.

40. Рахимов О. Р. Содержание понятия экономическая безопасность // Научный вестник МГИИТ. М., Вып. 5(13). 2015. – С.42-50.

41. Радюкова Я. Ю., Федорова М. А., Кулик Ю. П. Европейский опыт регулирования теневой экономики // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. – 2015. – № 3 (16). – с. 42-47

42. Сенчагов В. К. Экономическая безопасность России: учебник/ В.К. Сенчагов. - М.: Дело, 2015.- С. 22-56.

43. Сенчагов В. К. О сущности и основах стратегии экономической безопасности России // Вопросы экономики. № 1. 2015. - С. 98.

44. Сенчагов В. К. Экономическая безопасность /В.К. Сенчагов Производство. Финансы. Банки. М.: ЗАО «Финстатин-форм», 2013. - С. 11. -80.

45. Устинова, Л. Н. Экономическая безопасность предприятия / Л. Н. Устинова // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2013. – № 45. –С. 67-71.

46. Уразгалиев, В. Ш. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов / В. Ш. Уразгалиев. — М.: Издательство Юрайт, 2016. — 374 с.

47. Фомин А. Экономическая безопасность государства [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.intertrends.ru/twenty-four/012.htm>

48. Шершенев Л. И. Безопасность: государственные и общественные устои // Безопасность. 2014. № 4. (20). С. 12-13.

49. Фахрутдинова Е.В. Роль социальной сферы и социальной политики в обеспечении устойчивого социально-экономического развития страны // Экономические науки. - 2013. - № 8. - С. 7–11.

50. Фирсов В.А. Меры по устранению угроз экономической безопасности Российской Федерации // Вестник РАГС при Президенте РФ. – 2014. – № 2.

52. Хмелев, С. А. Учетная политика предприятия как инструмент обеспечения экономической безопасности предприятия / С. А. Хмелев // Аудитор. – 2014. – № 4. – С. 21-26.

53. Хрусталеv, Е. Ю. Экономическая безопасность наукоемкого предприятия: методы диагностики и оценки / Е. Ю. Хрусталеv // 53 Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2015. – № 13. – С. 51- 58.

54. Черенков В.Е. Современные направления и механизмы обеспечения экономической безопасности / В.Е. Черенков. – Брянск: БФ ОРАГС, 2016. – 174 с.

55. Чумаченко Н.Г. проблемы комплексного планирования экономического и социального развития региона / Н.Г. Чкмаченко. – М: Предпринт, 2016. – 355 с.

56. Шаститко А. Структурные альтернативы социально-экономического развития России // Вопросы экономики. - 2014. - № 1.

57. Шевченко М.А. Механизм обеспечения экономической безопасности России в условиях глобализации // Переходная экономика. – 2013. – № 2. – С.34-37.

58. Шинкаренко, П. Технологическая и экономическая безопасность России : проблемы и решения // Проблемы теории и практики управления. 2014. №12. С. 116-122.

59. Экономическая безопасность России: Общий курс: учебник / под ред. В. К. Сенчагова. - 2-е изд. - М., 2014. – 400 с.

60. Экономическая и национальная безопасность [Текст]: учеб. / Под ред. Е.А. Олейникова. - М.: Экзамен, 2014. - 287 с.

61. Экономическая безопасность предприятия (фирмы) / под ред. Р. С. Седегова. – Минск: Высш. шк., 2014. – 356с.

62. Ярочкин В. И. Система безопасности фирмы. - М.: Ось-89,2014. – 289с.

ПРИЛОЖЕНИЕ

